

İTHİB FAALİYET GAZETESİ

TEXPORT

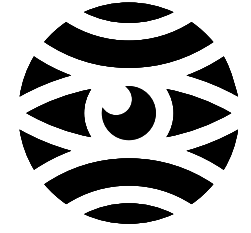
DÜNYA İLE İŞ YAPTIK, DÜNYA KADAR İŞ YAPTIK

www.ithib.org.tr

İTHİB İTHİB



20 SORUDA
İHRACAT KREDİ
DESTEKLERİ



İTHİB

İSTANBUL TEKSTİL VE HAMMADDELERİ
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ

BAŞKAN'DAN
İSMAİL GÜLLE



/ İHRACATA KALDIRAÇ ETKİSİ

Türkiye ekonomisi için, üretmekten ve ihracat yapmaktan başka çıkış yolu yok. Ancak herkesin malumu olduğu üzere, uluslararası konjonktür ve ülkemizin içinden geçtiği süreçte, ihracatçının en büyük sorununu finansman oluşturuyor. Devletimiz bu noktada çok önemli bir adım attı. Hem Eximbank'ı sahaya çok güçlü bir şekilde sürerken, hem de Kredi Garanti Fonu'nun koruyuculuğunda bankaları kredi musluklarını açma noktasında yüreklendirdi. Eximbank ve KGF desteklerinin olumlu yansımalarını pek yakında hep birlikte göreceğiz. Kimsenin kuşkusu olmasın; ihracatımız desteklendiği sürece, iş dünyamız tüm üretkenliği ile ülkemize ihtiyaç duyduğu döviz girdisi ve katma değeri sağlayacaktır. Bu desteklerin ihracatçılarımıza mutlaka çok olumlu sonuçları olacak. Yeni destekler ile birlikte hükümetimizin ekonominin neferleri olan ihracatçılar ile birlikte olduğu bir kez daha ortaya konmuş oldu. İnanıyoruz ki, verilen yeni destekler ile birlikte atılım yılı ilan ettiğimiz 2017'de ihracat artışımız hedeflerimizin de üstüne çıkacak.

İHRACAT FİNANSMANINDA YENİ DÖNEM

Kredi Garanti Fonu, yarısını ihracatçılara kullandırmak üzere 250 Milyar TL krediye garantörlük yapacak. Dev proje ile Eximbank üzerinden kredi kullanan ihracatçılara da KGF yüzde 100 kefalet desteği veriyor.

İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri (İTKİB) çatısı altında toplanan hazır giyim, tekstil, deri ve halı birliklerine üye ihracatçılar, finansman ihtiyacına çözüm yollarını konuşmak üzere Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım ve Kredi Garanti Fonu (KGF) Genel

Müdürü İsmet Gergerli ile bir araya geldi. 15 Şubat tarihinde Renaissance İstanbul Polat Bosphorus'ta bir araya gelen ihracatçılar toplantıya yoğun ilgi gösterdiler. Toplantıda konuşan Yıldırım, Dünyada ihracatçısını Güney Kore'den sonra en fazla destekleyen Exim kuruluşu olduk-

larını, amaçlarının Güney Kore'nin de üzerine çıkmak olduğunu söyledi. Gergerli de Hükümetin ihracatçıya destek için kaynakları sınırsız açtığını vurgulayarak "20 milyar TL'lik bir hacmimiz varken şimdi 250 milyar dolara kadar bu imkân bize sağlandı" dedi. /2

/ Adnan YILDIRIM
Türk Eximbank
Genel Müdürü

İHRACAT FİNANSMANININ DÖRTTE BİRİ EXIMBANK'TAN

Türk Eximbank'ın kurulduğu 1987 yılından bu yana ihracatçıları desteklediğini belirten Genel Müdür Adnan Yıldırım, "Eximbank olarak firmalarımıza hem nakdi kredi hem de alacak sigortası imkanları sunmaktayız. /8

/ İsmet GERGERLİ
Kredi Garanti Fonu (KGF)
Genel Müdürü

EKONOMİNİN CAN SİMİDİ: KREDİ GARANTİ FONU

Kredi Garanti Fonu (KGF), devletin ihracata verdiği desteklerin kolaylaştırılmasında önemli bir rol oynuyor. Bu yıl, KGF'nin kefalet vereceği 250 milyar TL'lik kredinin yarısını ihracatçı firmalar kullanacak. /10

/ Recep BİÇER
KOSGEB
Başkanı

KOSGEB'İN DESTEĞİ İHRACATTAN YANA

Türkiye'deki KOBİ'lerin rekabet seviyesinin artırılması için ve ihracat, Ar-Ge ve kurumsallaşma konularında T.C. Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB), sanayicilere birçok hizmet ve destek sunuyor. /16

İHRACAT FİNANSMANINDA YENİ DÖNEM



/ Kredi Garanti Fonu, bu yıl yarısı ihracatçı firmalara kullandırılmak üzere 250 milyar TL krediye garantörlük yapacak. Üretime ve ihracata destek için ortaya konan dev proje ile Eximbank üzerinden kredi kullanan ihracatçılara KGF yüzde 100 kefalet desteği veriyor. KGF ve Eximbank yetkilileri tekstil ve hazır giyim ihracatçılarının projeye ilişkin düzenledikleri toplantıya katıldılar.

İstanbul Tekstil ve Konfeksiyon İhracatçı Birlikleri (İTKİB) çatısı altında toplanan hazır giyim, tekstil, deri ve halı birliklerine üye ihracatçılar, finansman ihtiyacına çözüm yollarını konuşmak üzere Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım ve Kredi Garanti Fonu (KGF) Genel Müdürü İsmet Gergerli ile bir araya geldi. 15 Şubat tarihinde Renaissance İstanbul Polat Bosphorus'da bir araya gelen ihracatçılar toplantıya yoğun ilgi gösterdiler. İTHİB Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Gülle, İHKİB Yönetim Kurulu Başkanı Hikmet Tanrıverdi, İDMİB Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Şenocak, İHİB Yönetim Kurulu Başkanı Uğur Uysal da toplantıda bulunarak konuya dair taleplerini ve fikirlerini paylaştılar. Birlik Başkanları toplantı bitiminde Adnan Yıldırım ile İsmet Gergerli'ye teşekkür plaketi verdiler.

İhracatçıya çözüm reçetesi

İhracatçıların yoğun ilgi gösterdiği toplantının açılışında konuşan İTHİB Başkanı İsmail Gülle, Eximbank ve Kredi Garanti Fonu'nun ihracatçıların dostları olduğuna değindi. Bu dostluğun ihracata mutlaka son derece pozitif yansımaları olacağını belirten Gülle, çözüm ve reçetenin de bu tarz birlikteliklerde olduğuna dikkat çekti. Toplantıda konuşan Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım, kredi ve sigorta desteği konusunda toplamda 7 bin 700 firma ile çalıştıklarını, bu sayıyı 65 bini ihracatçı olmak üzere 100 bin şirkete çıkaracaklarını açıkladı. Eximbank'ın ihracatçı firmalara hem kredi hem de sigorta desteği sunduğunu hatırlatan Adnan Yıldırım, halen toplamda 7 bin 700 ihracatçı firma ile çalıştıklarını söyledi. "2016 yılında 22 milyar doları kredi, 11 milyar doları

sigorta olmak üzere 33 milyar dolarlık destek sağladık” diye konuşan Adnan Yıldırım, “Geçen yıl Türkiye ihracatının yüzde 22,7’sine katkı sunduk. Bu yıl kredi ve sigortayı 40 milyar dolara çıkararak Türkiye ihracatının yüzde 26’sını desteklemeyi planlıyoruz” dedi.

İhracatın kredisi Eximbank’tan
“Hedef kitlemizde 65 bin ihracatçımız, döviz kazandırıcı faaliyet gösteren müteahhitlikle ilgili şirketlerimiz bulunuyor” ifadelerini kullanan Adnan Yıldırım, “Kabaca bizim ulaşmak istediğimiz 100 bin şirketimiz var. Dünyada ihracatçısını Güney Kore’den sonra en fazla destekleyen Exim kuruluşuyuz. Güney Kore’nin de üzerine çıkmayı amaçlıyoruz” dedi. Türkiye’de ihracat kredilerinin yüzde 44’ünün Eximbank tarafından verildiğine dikkat çeken Adnan Yıldırım, geniş ürün yelpazesiyle de her zaman ve her konuda ihracatçının yanında olduklarının altını çizdi.

28 farklı kredi programı

Adnan Yıldırım 28 farklı kredi programlarının olduğunu söyleyerek, sözlerini şöyle sürdürdü: “Diğer bankalarla kıyaslandığında Eximbank ihracatçılarımıza TL bazlı kredilerde ortalama 6, döviz kredilerinde ise 2-2,5 puan gibi faiz avantajı sağlıyor. Bu çok önemli bir fırsat. İhracatçılarımızın bu avantajdan yararlanmalarını istiyoruz. Önümüzdeki günlerde Kredi Garanti Fonu (KGF) konusunda çıkarılacak Bakanlar Kurulu kararı ile kredi kullanımında birtakım yeni iyileştirmeler yapılacak. KOBİ dışındaki ihracatçılar da Kredi Garanti Fonu’ndan alacakları kefaletle bize gelebilecekler. Eximbank olarak artık kendi reyting sistemimizi kurmaya ve bu sisteme göre kredi vermeye başlayacağız. Reyting sistemimizi yılsonundan önce devreye alacağız.”

İhracatı ve yurtdışı projeleri desteklemek için diğer ülkelerin Eximbank’ları ile de ilişkileri geliştirmek istediklerini belirten Adnan Yıldırım, halen ABD ve Rus-Kırgız fonu ile anlaşmalarının bulunduğunu bildirdi. İtalya ile Şubat ayı içerisinde anlaşma imzaladıklarını söyleyen Adnan Yıldırım, “Başladığımız ama sonuçlandırmadığımız anlaşmalar var. İngiltere ve Belçika gibi ülkelerle bu yılın ilk yarısında tamamlamak istiyoruz” dedi.

Üretip satmaktan başka çare yok
Konuşmasına Türkiye’nin döviz ihtiyacını giderebilmesi için üretmekten ve satmaktan başka çaresinin olmadığını söyleyerek başlayan Kredi Garanti Fonu Genel Müdürü İsmet Gergerli, bunu da reel sektörün yapabileceğinin altını çizdi. Devletin de ihracata destek vermesi gerektiğini ifade eden İsmet Gergerli, KGF’nin varlık nedenin bu hizmeti kolaylaştırmak olduğunu söyledi. Hükümetin de ihracatçıya destek için kaynakları sınırsız açtığını vurgulayan İsmet Gergerli, “20 milyar TL’lik bir hacmimiz varken şimdi 250 milyar dolara kadar bu imkân bize sağlandı” dedi.

Teminat başvuruları 24 saatte sonuçlanıyor

Daha önce Eximbank ile sınırlı bir çalışma yaptıklarını söyleyen İsmet Gergerli, şöyle devam etti: “25 yıldır sadece öz kaynaklarımızdan KOBİ’lere destek veriyorduk. Oysa ihracatçı firmalarımızın sadece yüzde 11’i KOBİ, yüzde 89’u KOBİ dışı. Sadece KOBİ’lere odaklanarak ihracata istediğimiz desteği vermemiz mümkün değildi. Onun için KOBİ dışı işletmeler için de bu sistemin daha aktif olması ve onlara destek sağlanmasına karar verdik. Diğer taraftan ihracatçımızın işini kolaylaştırmak için bürokratik işlemleri de kolaylaştırdık. Teminat başvurularını artık 24 saatte



İsmail GÜLLE
İTHİB Yönetim Kurulu Başkanı

Eximbank ve KGF’yi tam bir ihracatçı dostu olarak görüyoruz. Bu dostluğun ihracatımıza mutlaka son derece pozitif yansımaları olacaktır. Çözüm ve reçete burada bulunuyor.

sonuçlandırıyoruz. Son üç haftada 23 bin firmamıza teminat verdik.” İsmet Gergerli KGF’nin değerlendirmelerinin tamamen şeffaf ve objektif kriterlere göre yapıldığını sözlerine ekledi. Toplantıya katılarak söz alan Denizbank Genel Müdürü Hakan Ateş ise KGF’nin kaynakların akılcı dağılımına karar vereceğini belirterek, “Bu sistem çok efektif hale geldi. Tüm ihracatçılarımızın yararlanması lazım” dedi.

Tekstil, Eximbank kredilerinde ilk sıralarda

Eximbank, 2016 yılında tekstil, hazır giyim ve deri sektörlerine faaliyet gösteren firmalara 4,5 milyar dolar kredi, 2,7 milyar dolar da alacak sigortası desteği sundu. Bunun sonucunda tekstil, hazır giyim ve deri sektörünün toplam krediler içindeki payı yüzde 21, toplam sigorta desteği içindeki payı ise yüzde 27 olarak gerçekleşti. Tekstil, hazır giyim ve deri sektörleri Eximbank’ın desteklerinde ilk sırayı alıyor. Söz konusu sektörlerin Eximbank kredilerinden ve Türkiye ihracatından aldıkları payın birbirine yakın seyrettiği görülüyor. Sigorta konusunda ise bu sektörlerde faaliyet gösteren firmaların daha bilinçli olduğu kaydediliyor. Türk Eximbank’ın kredi ve sigorta programlarından, mal veya döviz kazandırıcı hizmet ihracatı yapan firmalar, ihracata yönelik mal üreten imalatçılar, imalatçı-ihracatçılar ve yurtdışında faaliyet gösteren müteahhitler, ihracat taahhüdü karşılığında faydalanmaktalar. Bu kapsamda 28 farklı kredi programı sunuluyor. Eximbank, firmaları iki şekilde kredilendiriyor. Bu yöntemlerden ilkinde firmaların doğrudan Eximbank’a kredi başvurusu yaptıklarını belirten Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım, “İkincisinde ise ülkemizde faaliyet gösteren mevduat ve katılım bankaları aracılığıyla

İHRACATÇIYA 40 MİLYAR DOLAR KREDİ 2017 yılında yapılan çalışmalar sonucu ihracatçılara KGF garantörlüğünde 40 milyar dolarlık kredi desteği sunulacak.

Sevk Öncesi İhracat Kredisi kullanılmaktadır. Bu programdan faydalanmak isteyen firmaların kredi başvurularını Bankamızın limit tahsis etmiş olduğu diğer bankalar üzerinden yapmaları gerekmektedir. Benzer bir uygulamamız Sevk Sonrası Reeskont Kredisinde de bulunmakta; isteyen firmalarımız faktoring şirketleri aracılığıyla kredi kullanabilmektedir. Firmalarımıza yardımcı olabilmek amacıyla öncelikle Bankamız ile iletişime geçmelerini öneriyoruz. Böylece onlarla birlikte çalışarak ihtiyaçlarını belirleyip, en uygun ürünü/ürünleri önerebiliyoruz. Ayrıca, uyguladığımız kredi ve sigorta programları, bu programların özellikleri, program bazında gerekli başvuru şartları, evrakları ve iletişime geçilecek ilgililerin isimlerine Bankamızın internet sitesinde (www.eximbank.gov.tr) de ulaşabilmektedir. Başvuru aşamasında ise Bankamız personeli izlenmesi gereken süreç hakkında firmalarımıza birebir yardımcı olmakta” dedi.

KREDİLERİN SEKTÖREL DAĞILIMI kısa vadeli yurtiçi krediler

2015 ▼

Tekstil / Hazırgiyim /Deri	%19
Makine/Elektrikli Cihazlar	%14
Demir Çelik	%15
Gıda/Tarım/Hayvancılık	%11
Madencilik Ürn./Madeni Eşya	%14
Diğer	%29

2016 ▼

Tekstil / Hazırgiyim /Deri	%21
Makine/Elektrikli Cihazlar	%14
Demir Çelik	%11
Gıda/Tarım/Hayvancılık	%11
Madencilik Ürn./Madeni Eşya	%12
Diğer	%32

Kredilerin sektörel dağılımına baktığımızda tekstil, hazır giyim ve deri sektörlerinde kullanılan kısa vadeli yurtiçi kredilerin oranının yüzde 16’nın altına düşmediğini görüyoruz. 2016 yılında bu sektörlerin kullandıkları kredilere baktığımızda yüzde 21 ile en yüksek seviyeye ulaşıyor.

KISA VADELİ İŞLEMLERDE SİGORTALANAN SEVKİYATIN SEKTÖREL DAĞILIMI %

2015 ▼

Tekstil / Hazırgiyim /Deri	%27
Makine/Elektrikli Cih./Madeni Ürn.	%28
Toprağa Dayalı San. Ürn.	%8
Kıma San. Plastik ve Kauçuk Ürün.	%17
Gıda/Tarım/Hayvancılık	%8
Diğer	%12

2016 ▼

Tekstil / Hazırgiyim /Deri	%27
Makine/Elektrikli Cihazlar	%24
Demir Çelik	%8
Gıda/Tarım/Hayvancılık	%15
Madencilik Ürn./Madeni Eşya	%14
Diğer	%12

Kısa vadeli işlemlerde sigortalanan sevkியatın sektörel dağılımına baktığımızda tekstil, hazır giyim ve deri sektörlerinde 2012 yılından 2016 yılına kadar yüzde olarak en yüksek paya sahip olduğu görülüyor. 2013 yılında en yüksek yüzdeye ulaşırken, 2016 yılında yüzde 27 oranında kalıyor.

20 soruda ihracat kredi destekleri



/ *Kredi Garanti Fonu ve Eximbank, çok bilinen ama yeterince tanınmayan iki kurum. “Para değil garanti” veren KGF, bankacılık sektörüyle entegre çalışıyor. KGF’nin 250 milyarlık kaynakla büyümeye yüzde 1,5 civarı katkı sağlaması hedefleniyor. Türkiye’deki 65 bin ihracatçının 7 bin 700’ü ile çalışan Türk Eximbank ise hem kredi hem de sigorta programları ile ihracatçının en önemli destekçisi. Bankanın hedefinde ihracatçı firmaların tümüne ulaşmak yer alıyor.*



/ KEFALETLERDEN KİMLER YARARLANABİLİR?

Bankalar nezdinde kredi değerliliği olan ancak teminat yetersizliği nedeniyle krediye erişmekte güçlük çeken ve KOBİ olarak tanımlanan gerçek veya tüzel kişi işletmeler yararlanabilir.

/ HANGİ KREDİLER İÇİN KEFALET VAR?

Bireysel krediler, tüketici kredileri ve çek karnesi kredisi ile şirket kredi kartları hariç, işletmelerin ihtiyaç duyduğu işletme ve yatırım finansmanı için her türlü nakdi ve gayri nakdi kredilere yönelik kefalet verir.

/ KGF BİR DEVLET KURULUŞU MU?

KGF, Türk Ticaret Kanunu'na göre kurulmuş bir anonim şirkettir. Kamu kuruluşu olan ve kamu kuruluşu sayılan ortakları; KOSGEB, TOBB, TESK ile Halkbank, Ziraat Bankası, Vakıfbank, Eximbank ve Ziraat Katılım Bankası'dır. Diğer ortakları ise; Akbank, Albaraka Türk Katılım Bankası, Alternatifbank, Asya Katılım Bankası, Denizbank, Burgan Bank, QNB Finansbank, HSBC, ING Bank, Kuveyt Türk Katılım Bankası, Şekerbank, Türk Ekonomi Bankası, Garanti Bankası, İş Bankası, Türkiye Finans Katılım Bankası, Yapı ve Kredi Bankası ile Mesleki Eğitim ve Küçük Sanayi Destekleme Vakfı (MEKSA) ve Türkiye Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeler, Serbest Meslek Mensupları ve Yöneticiler Vakfı (TOSYÖV)'dür.

/ KGF'YE NASIL BAŞVURULUR?

KGF'nin kefaletinden yararlanmak isteyen KOBİ'lerin bankalardan kullanacakları krediler için KGF'nin ortağı olan bankalar ve bu bankaların finansal kiralama şirketlerinden herhangi birine başvuruda bulunmaları yeterli olacaktır.

/ KOBİ'LER KGF'YE DOĞRUDAN BAŞVURABİLİR Mİ?

KOBİ'ler; TTGV, TÜBİTAK, KOSGEB ve Eximbank destek ve kredilerine yönelik kefalet talepleri için KGF Genel Müdürlüğü'ne ya da 33 ilde bulunan 38 KGF şubesine doğrudan başvurabilmektedir.

/ KGF NE İŞ YAPAR?

KGF, kurumsal bir kefalet kuruluşu olarak teminat yetersizliği nedeniyle çeşitli kredi ve destek imkânlarından yeterince yararlanamayan küçük ve orta büyüklükteki işletmelerin (KOBİ) "müteselsil kefil" olmak suretiyle krediye erişimlerini sağlamakta. Kredi değerliliği bakımından teminat yetersizliği içinde olan küçük ve orta büyüklükteki işletmeler, çiftçiler, esnaf ve sanatkârlar ile serbest meslek mensupları lehine kefalet vermek suretiyle finansmana erişimlerini kolaylaştırmak amacıyla kurulmuş ve bu amacı doğrultusunda vergi ve harçlardan muaf tutulmuştur.

/ KGF KREDİ VERİR Mİ?

KGF bir kefalet kuruluşudur. Faaliyet konusunda kredi tahsis hususu yer almamaktadır. Ancak KOBİ'ler lehine kefil olmak suretiyle KOBİ'lerin kredi ve destek kullanımını kolaylaştırmaktadır.



/ BAŞVURU İÇİN HANGİ BELGELER TALEP EDİLİYOR?

Banka tarafından kredi için istenilen belgeler dışında KGF, herhangi bir belge istememektedir. Banka tarafından gönderilen kredi dosyasında eksik belge olması halinde KGF sadece eksik belgeleri talep etmekte.



/ EXIMBANK İLE KGF İŞBİRLİĞİ İHRACATÇIYA NELER SUNUYOR?

KGF sadece Eximbank tarafından sağlanan kredilere yüzde 100 oranında kefalet sağlıyor. KGF tarafından sunulacak Hazine destekli kefalet miktarı, 250 milyar TL. Bu rakamın yarısının, yani 125 milyar TL'lik kısmının ihracatçılara kullandırılması öngörülmüyor.

/ EXIMBANK SADECE KREDİ Mİ VERİR?

Eximbank bir mevduat bankası değildir. Kredi ve sigorta ilişkileri dışında diğer bankaların yaptığı işlemleri yapmamakta.

/ EXIMBANK KİMLERE HİZMET VERİR?

Türk Eximbank'ın kredi ve sigorta programlarından, mal veya döviz kazandırıcı hizmet ihracatı yapan firmalar, ihracata yönelik mal üreten imalatçılar, imalatçı-ihracatçılar ve yurtdışında faaliyet gösteren müteahhitler, ihracat taahhüdü karşılığında faydalanabilmektedir. Bu kapsamda banka, 28 farklı programa sahip.

/ KREDİNİN TAMAMINA MI KEFALET VERİLİYOR?

KGF, bankalar ile risk paylaşımı esasına göre çalıştığı için bankalardan kullanılacak kredilere kısmi kefalet, TÜBİTAK, KOSGEB ve TTGV gibi kuruluşlar ile Eximbank'tan kullanılacak kredilere ise tam kefalet vermekte.

/ EXIMBANK İMKANLARINDAN NASIL YARARLANILIR?

Eximbank, firmaları iki şekilde kredilendiriyor. Bu yöntemlerden ilkinde firmalar doğrudan Bankamıza kredi başvurusu yapmaktadır. İkincisinde ise ülkemizde faaliyet gösteren mevduat ve katılım bankaları aracılığıyla Sevk Öncesi İhracat Kredisi kullanılmaktadır. Bu programdan faydalanmak isteyen firmaların kredi başvurularını Bankamızın limit tahsis etmiş olduğu diğer bankalar üzerinden yapmaları gerekmektedir. Benzer bir uygulamamız Sevk Sonrası Reeskont Kredisinde de bulunmaktadır; isteyen firmalarımız faktoring şirketleri aracılığıyla kredi kullanabilmektedir. Firmalarımıza yardımcı olmak amacıyla öncelikle Bankamız ile iletişime geçmelerini öneriyoruz. Böylece onlarla birlikte çalışarak ihtiyaçlarını belirleyip, en uygun ürünü/ürünleri önerebiliyoruz. Ayrıca, uyguladığımız kredi ve sigorta programları, bu programların özellikleri, program bazında gerekli başvuru şartları, evrakları ve iletişime geçilecek ilgililerin isimlerine Bankamızın internet sitesinde (www.eximbank.gov.tr) de ulaşılabilir. Başvuru aşamasında ise Bankamız personeli izlenmesi gereken süreç hakkında firmalarımıza birebir yardımcı olmaktadır.

EXIMBANK KREDİLERİNE YÜZDE 100 TEMİNAT

Kredi Garanti Fonu, sadece Eximbank tarafından sağlanan kredilere yüzde 100 oranında kefalet sağlıyor. Hazine destekli kefaletin yarısı ihracatçılara kullandırılacak.



/ KEFALETLERE KARŞILIK TEMİNAT İSTENİYOR MU?

KGF, kuruluş amacına uygun olarak kredi değerliliği bulunan ancak teminat yetersizliği içinde olan KOBİ'lere kefalet vermektedir. Ancak KOBİ'nin öngörülme risklerinin olduğu kanaatine varılması durumunda KGF tarafından da teminat talep edilebilmekle birlikte bankalarca teminat vasfında görülmeyen menkul ve gayrimenkuller de teminat olarak kabul edilebilmektedir. İşletme rehni, makine rehni, taşıt rehni, marka rehni, maden ruhsatı rehni gibi rehinler ile imarsız, hisseli araziler, tarla vasıflı gayrimenkul ipotekleri ile tapusu olmayan OSB arsaları ve kooperatif hisseleri üzerine rehin şerhleri, doğmamış alacak temlikleri hatta büyükbaş/küçükbaş canlı hayvan rehni, sigorta poliçesi rehni, alacak sigortası rehni gibi imkanlarla teminat çeşitliliği sağlanarak KOBİ'lerin finansmana erişimi kolaylaştırılmaktadır.

/ KREDİ SİGORTASINDAN KİMLER YARARLANABİLİR?

Eximbank'ın ihracat kredi sigortası programlarından herhangi bir ön koşul olmaksızın tüm ihracatçı firmalarımız, ihracatlarını aracı firmalar üzerinden yapan imalatçılar ve sigortalı firmalarımızın yurt dışı iştirakleri yararlanabilmektedirler.

/ MASRAF TALEP EDİLİYOR MU?

Başvurularda inceleme ücreti olarak cüzi bir tutar talep edilmektedir. Kefalet ürününün niteliğine göre kefalet riski üzerinden yıllık %0,3-2 arasında değişen oranlarda kefalet komisyonu tahsil edilmektedir.

/ HANGİ BANKALARDAN KULLANILAN KREDİLERE KEFALET VERİLİYOR?

KGF ile kefalet protokolü bulunan bankalar; Halkbank, Ziraat Bankası, Vakıfbank, Eximbank, Ziraat Katılım Bankası, Akbank, Albaraka Türk Katılım Bankası, Alternatifbank, Asya Katılım Bankası, Denizbank, Burgan Bank, QNB Finansbank, HSBC, ING Bank, Kuveyt Türk Katılım Bankası, Şekerbank, Türk Ekonomi Bankası, Garanti Bankası, İş Bankası, Türkiye Finans Katılım Bankası, Yapı ve Kredi Bankası'dır.

/ İHRACAT KREDİ SİGORTASI İHRACATÇILARA NE SUNUYOR?

İhracat Kredi Sigortası, ihracattan doğan alacağın sigortalanmasıdır. Böylelikle, ihracatçının alacağı, malın satıldığı alıcının finansal olarak zor duruma düşmesi gibi ticari risk ya da söz konusu ülkenin döviz transferini yasaklaması gibi politik risk durumlarına karşı güvence altına alınmaktadır. Bu riskler gerçekleştiğinde ihracatçıya alacağını biz ödüyoruz, böylece ihracatçının finansal anlamda öngörülebilir bir ortamda ticaret yapmasına katkı sunuyoruz. Dolayısıyla, Eximbank'ın sigorta hizmetinden faydalanan bir ihracatçının daha önce ticaret yapmadığı bir ülke veya alıcıya mal satarken tahsilat riskinden kaygı duymasına gerek kalmıyor. Dolayısıyla, firmalarımız ihracat kredi sigortasının yarattığı teminat mekanizması ile riskten arınmış ortamda faaliyet göstermekte, yeni ve tanımadıkları pazarlara güvenle açılmakta ve alıcılarına vadeli ödeme koşulları sunarak rekabet gücü kazanmaktadır.

/ KGF'NİN HANGİ İLLERDE ŞUBELERİ VAR?

KGF'nin 33 ilde toplam 38 şubesi bulunmakta. KGF ile ilgili her türlü işlemde, KGF'nin ortağı olan bankaların her şubesinin birer KGF şubesi gibi KOBİ'lerin taleplerine ve sorularına açık olduğu da unutulmamalıdır.

/ YENİ KURULMUŞ FİRMALAR BAŞVURABİLİR Mİ?

KGF'nin kuruluş amaçlarından biri de girişimciliği geliştirmek ve yapılacak inceleme sonucunda olumlu değerlendirilen yeni kurulmuş firmaların finansman ihtiyaçlarını karşılamak. KGF özkaynaklarından yapılan başvurularda firma için asgari faaliyet süresi şartı aranmamakta. Ancak Hazine kaynaklarından verilen kefaletlerde yararlanıcının başvuru tarihi itibarıyla en az 1 yıl süreyle faaliyet göstermiş olması ve halen faaliyetlerine devam ediyor olması gerekmektedir.

RÖPORTAJ

İHRACATIN GİZLİ KAHRAMANI TÜRK EXIMBANK

Türk Eximbank Genel Müdürü Adnan Yıldırım, İTKİB tarafından tekstil ve hazır giyim firmalarına yönelik olarak düzenlenen bilgilendirme toplantısında Türk Eximbank'ın verdiği destekleri detaylı olarak ele aldı.



Adnan YILDIRIM

Türk Eximbank Genel Müdürü

1981 yılında Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi'nden mezun oldu. ABD'de Vanderbilt Üniversitesi'nde Ekonomi Yüksek Lisansı yaptı. Uzun yıllar Maliye Bakanlığı'nda çalıştı 1996 yılında Daire Müdürü iken EGS Grubu'na Mali İşler Koordinatörü olarak geçti. Denizli Serbest Bölgesi Genel Müdürlüğü, İpekyolu Vadisi Serbest Bölge Kurucu ve İşletmecisi A.Ş. Yönetim Kurulu Üyeliği görevlerini yürüttü. 2003 yılında Ege İhracatçı Birlikleri Mali Danışmanlığı görevine getirildi. 2006-10 yılları arasında İzmir Ticaret Odası Genel Sekreterliği görevini sürdürdü. 2014-15 yıllarında Ekonomi Bakanı Yardımcılığı görevinde bulundu. 30 Kasım 2016 tarihi itibarıyla Türk Eximbank Genel Müdürü oldu.

Türk Eximbank'ın kurulduğu 1987 yılından buyana ihracatçılara döviz kazandırıcı hizmetler alanında faaliyet gösteren firmalar ve yurtdışında faaliyet gösteren girişimci ve müteahhitleri desteklediğini belirten Adnan Yıldırım, “Eximbank olarak firmalarımıza hem nakdi kredi hem de alacak sigortası imkanları sunmaktayız. Türk Eximbank olarak İstanbul’da Genel müdürlüğümüz, Ankara ve İzmir’de bölge müdürlüklerimiz, Gaziantep’te ise şubemiz ile hizmet sunuyoruz. Ayrıca, 9 ilde de irtibat bürolarımız bulunmakta. Bu irtibat bürolarının kurulduğu iller, kendilerinin ve çevre illerinin ihracatı ya da ihracat potansiyelinin yüksekliğine göre seçilmiştir. Önümüzdeki dönemde, irtibat bürolarımızı da şubeleştirerek ihracatçılarımıza daha iyi hizmet vermeyi hedeflemekteyiz” diye konuştu. İstanbul’un Türkiye ekonomisinin en önemli üretim, sanayi ve ticaret merkezi olduğuna değinen Adnan Yıldırım, “İhracatçılarımızın büyük bir bölümünün İstanbul ve çevresinde faaliyet göstermesi nedeniyle, biz de Genel Müdürlüğümüzü 2012 yılının sonunda İstanbul’a taşıdık. Böylece ihracatçılarımız ile daha yakın ilişkiler kurarak, talep ve önerilerine daha hızlı cevap verebiliyoruz” dedi.

Türkiye’nin 11. Bankası

İhracatçılara daha fazla ulaşım daha yüksek miktarda finansman desteği sunmaları neticesinde, bankacılık sektöründe üst sıralara doğru yükseldiklerini belirten Adnan Yıldırım; “Eximbank bilanço büyüklüğü açısından 2011 yılında 19’uncu büyük bankayken, 2016 yılında 68,3 milyar TL’lik aktif büyüklüğü ile 52 banka arasında 11’inci sıraya yükselmiştir. İhracat kredileri özeline bakıldığında ise Türkiye’de bir numara olduğumuzu rahatlıkla söyleyebilirim. Ülkemiz bankalarının sizlere sunduğu nakdi ihracat kredileri toplamının yüzde 44’ünü Eximbank tek başına kullanırmıştır” dedi.

Üretim sürecine destek kredisi

“İşletme sermayesi ihtiyaçlarının karşılanmasında, piyasadaki en uygun maliyetli kredi olan Merkez Bankası kaynaklı reeskont kredisi önemli bir rol oynamaktadır” diyen Adnan Yıldırım, “Öte yandan, Türkiye’de firmalarımızın önemli bir kısmının teminat bulmakta sorun yaşadıklarını biliyoruz. Biz Eximbank olarak bu sorunun hafifletil-

mesi için Sevk Sonrası Reeskont Kredisi programı kapsamında Bankamızın sigorta poliçesinin teminat olarak kullanılması imkanını getirdik. Bu programda, ihracatçı firmamızın yurtdışı alacağı, Bankamız tarafından sigortalandığında, ek bir teminat istenmeden, alacak tutarı kadar kredi verilebiliyor. İhracat taahhüdünü yerine getirmek için daha uzun süreye ihtiyaç duyan ihracatçılarımızı ise daha uzun vadeli işletme sermayesi kredi imkanlarına yönlendiriyoruz. Bu çerçevede İhracata Hazırlık Kredisi programımız iyi bir seçenek, 720 güne kadar vadeyle kredi kullanıyoruz. Ancak, dünya ekonomisinin mevcut durumu ve genel gidişat geleceğe yönelik karar almayı zorlaştırdığı ve öngörülebilirliği azalttığı için daha uzun vadeli krediye ihtiyaç duyan firmalarımız için İhracata Yönelik İşletme Sermayesi Kredi programımız var. Bu kredi programı kapsamında 1 yılı geri ödemesiz 5 yıla kadar vadeyle uygun maliyetli işletme sermayesi sunarak ihracatçılarımızın daha öngörülebilir bir ortamda iş yapmalarına destek sunuyoruz” dedi.

Yatırıma büyük destek

İhracatçıların ihtiyaç duyduğu nakdi finansman imkanlarında önem verdikleri bir başka ana başlığın ise yatırımların finansmanı olduğuna değinen Adnan Yıldırım: “İhracatçılarımızın gerek üretim kapasitelerini artıracak, gerekse yeni tesis kurmalarına imkan verecek yatırım harcamalarını finanse ediyoruz. Bu çerçevede İhracata Yönelik Yatırım Kredisi programımız ile 2 yılı geri ödemesiz 7 yıla kadar vadeyle kredi imkanı sunmaktayız. Diğer taraftan, biz, ihracatçılarımızın ürettiği ürünün kalitesini biliyor, ona güveniyoruz. Ancak markalaşma sürecinde küresel rakiplerimize göre ileri saflarda yer aldığımızı söyleyemeyeceğim. Bu nedenle, Bankamız, ihracatçılarımızın yurtdışından marka satın almasına yönelik 10 yıla kadar uygun maliyetli kredi imkanı sunuyor. Tüm bu kredi programlarını da, diğer bankalardan daha uygun maliyetle ihracatçıların kullanımına sunmaktayız. Türk Eximbank olarak döviz kredilerinde ortalama 2,5 puanlık, TL kredilerinde ise 6,72 puanlık bir avantaj sunuyoruz” dedi.

Yeni pazarların riskini Eximbank alıyor

Türk Eximbank’ın ihracatçıların yeni pazarlara, yeni firmalara daha rahat, daha güvenli bir şekilde mal satabil-

melerini sağlamak için alacak sigortası hizmeti verdiğine de değinen Adnan Yıldırım, “Bu hizmet ile ihracatçının alacağı, yurtdışındaki alıcının ya da o alıcının bulunduğu ülkenin karşılaştacağı ticari ve politik risklere karşı güvence altına alınıyor. Bir başka ifadeyle alıcının güvenilirliğini ihracatçı değil Eximbank ölçüyor, riskini de önemli ölçüde (%90) Eximbank üstleniyor. Yani riski biz alıyoruz, size güven veriyoruz. Alacak sigortası programımızın üç önemli işlevi var. Bunlardan ilki ihracatçıya alacağını tahsil etme güvencesi sağlamasıdır. İkincisi sigorta poliçesinin teminat olarak kullanılması suretiyle kredi imkanlarına ulaşılabilmesidir. Alacak sigortasının üçüncü önemli işlevi ise risk analizidir. Bu işlev kapsamında alıcının ülkesinin ve kendisinin ticari ve politik riski Bankamızca değerlendirilmekte ve ihracatçıyla paylaşılmaktadır” dedi.

“ İstanbul’da faaliyet gösteren 33 bin 495 ihracatçının 3 bin 609 adedi Eximbank finansman araçlarını kullanmakta. Bu rakamın artırılmasını, finansmana ihtiyaç duyan tüm İstanbullu ihracatçılarımıza ulaşarak onların hem kredi hem de sigorta programlarımızdan faydalanmasını sağlamayı hedefliyoruz” diyen Adnan Yıldırım, “İstanbul ilinde tekstil ve hazır giyim sektörüne 1,7 milyar doları nakdi kredi, 1,4 milyar doları ise alacak sigortası olmak üzere 3,1 milyar dolarlık finansman imkanı sağlandığını da eklemek isterim. Diğer bir ifadeyle İstanbul iline sağladığımız toplam finansman desteğinin yüzde 17’sini tekstil ve hazır giyim sektörüne kullandırmışız” diye konuştu.



EXIMBANK'IN KREDİ PROGRAMLARI

Kısa Vadeli İhracat Kredileri

- Reeskont Kredisi (RK)
- Sevk Öncesi İhracat Kredileri (SÖİK)
- İhracata Hazırlık Kredileri (İHK)
- Dış Ticaret Şirketleri İhracat Kredisi (DTŞ)
- KOBİ İhracata Hazırlık Kredileri
- Sevk Sonrası Reeskont Kredisi (SSRK)
- İhracata Dönük Üretim Finansman Kredisi

Orta-Uzun Vadeli Krediler

- İhracata Yönelik İşletme Sermayesi Kredisi
- İhracata Yönelik Yatırım Kredisi
- Marka Kredisi
- Avrupa Yatırım Bankası (AYB) Kredisi
- Yurt Dışı Mağazalar Yatırım Kredisi
- Özellikli İhracat Kredisi
- Gemi İnşa ve İhracatı Finansman Programı

Döviz Kazandırıcı Hizmetler

Kapsamındaki Krediler

- Turizm Kredisi
- Uluslararası Nakliyat Pazarlama Kredisi (UNPK)
- Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetlerine Yönelik Teminat Mektubu Programı
- Yurtdışı Müteahhitlik Hizmetleri Köprü Kredisi
- Döviz Kazandırıcı Hizmetler Kredisi
- Yurt Dışı Fuar Katılım Kredisi

“TL kredi kullandırma imkanımızı artırabilmek için 12 Ocak’ta kayıtlı sermaye sistemine geçtik. Bu sayede, mevcut durumda 3,7 milyar TL olan ödenmiş sermayemiz beş yıl içinde 10 milyar TL’na yükseltilecek.”

RÖPORTAJ

EKONOMİNİN CAN SİMİDİ: KREDİ GARANTİ FONU

Kredi garanti fonu, devletin ihracata verdiği desteklerin kolaylaştırılmasında önemli bir rol oynuyor. Bu yıl, KGF'nin kefalet vereceği 250 milyar TL'lik kredinin yarısını ihracatçı firmalar kullanacak.



İsmet GERGERLİ
KGF Genel Müdürü

1989 yılında Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi Uluslararası İlişkiler Bölümünden mezun oldu. Ankara Üniversitesi Sosyoloji Bölümünde yüksek lisans yaptı. Bankacılığa Pamukbank'ta başladı. Kurumsal şubelerde pazarlama ve kredi bölümlerinde görevler aldı. Girişimci Krediler Bölüm Müdürlüğü yaptı. 2005-2011 yılları arasında Halk Bankası'nda Esnaf Bankacılığı Daire Başkanlığı, Esnaf ve Küçük İşletmeler Bankacılığı Daire Başkanlığı, KOBİ Pazarlama Daire Başkanlığı, Eğitim Daire Başkanlığı görevlerinde bulundu. 2011-2015 döneminde ise Halk Bankası Ankara 3. Bölge Koordinatörlüğü ve İstanbul 1. Bölge Koordinatörlüğü görevlerini yürüttü. 2008-2011 döneminde Kredi Garanti Fonu'nda Yönetim Kurulu Üyesi olarak görev yaptı.

Kredi Garanti Fonu'nun ekonomi için işlevi ve önemine değinen KGF Genel Müdürü İsmet Gergerli, KGF olarak Bankacılık sektörü ile reel sektörü aynı paydada buluşturan ve her iki tarafın da ortak çıkarlarını gözetten bir konumda olduklarını belirtti. "Bankaların menfaatlerini gözetiyoruz ancak aynı zamanda da reel sektörün daha düşük maliyetlerle finansmana ulaşımını sağlıyoruz" diyen Gergerli sözlerine şöyle devam etti: "Kredi Garanti Fonu'nun sağladığı Hazine kaynaklı kefaletlerin Bankacılık Sistemi'ne olan pozitif etkisi hepinizin malumu. 1. Grup teminatlar içerisinde yer alan söz konusu teminatlar sayesinde, bankalar bu kredilere karşılık ayırmakta, bununla birlikte kredi maliyetlerini düşürmekte ve sermaye yeterlilik rasyosu da bu uygulamadan son derece olumlu etkilenmektedir. Bu da KGF'nin piyasadaki öneminin ve katkısının altını çizmekte."

Tekstilin payı yüzde 8

Tekstil firmalarına yönelik olarak 2016 yılında yapmış oldukları faaliyetlerin hacmine de değinen İsmet Gergerli, 2016 yılında toplam 703 tekstil sektör firmasının 752 kredi talebine kefalet sağladıklarına dikkat çekiyor. Gergerli, bu firmaların 130 milyon TL kefalet karşılık bankalardan 162 milyon TL kredi kullandıklarını söyledi. Faaliyetleri içerisinde tekstil firmalarının ve ihracatçıların da payına değinen İsmet Gergerli, 2016 yılında sektöre verdikleri kefaletlerin yaklaşık yüzde 8'ini tekstil firmaları ve ihracatçıların kullandığına belirtti.

KOBİ dışında firmalara kefalet veriliyor

Eximbank ile birlikte son dönemde ihracatçılara yönelik yapılan çalışmaları da aktaran İsmet Gergerli, "Eximbank ile imzaladığımız protokolle birlikte KOBİ dışındaki ihracatçılarımız da KGF kefaletinden faydalanmaya başladı. Böylelikle ihracatçılarımızın finansmana ulaşma konusunda yaşadıkları en büyük sorunlardan biri olan teminat bulma sıkıntısı önemli ölçüde azalmaya başladı. KGF olarak kendi öz kaynaklarımız kapsamında verdiğimiz kefaletlerde Türk Eximbank kredilerine yüzde 100 teminat sağlamaktaydık. Yeni uygulamada ihracatçı KOBİ'lere Hazine kefaletiyle kullandırılacak Eximbank kredilerinin de yüzde 100'ü Kredi Garanti Fonu teminatı kapsamına alındı. Hazine destekli kefaletlerde ticari bankalar için yüzde 85 olarak belirlenen bu oran, sadece Türk Eximbank için yüzde 100 olarak

tanımlandı. Sonuç olarak bu uygulama ihracatın temel dinamiği konumundaki KOBİ'lerimizin Türk Eximbank'ın uygun maliyetli finansman imkanlarına çok daha kolay şekilde ulaşabilmelerini sağlıyor" dedi.

İhracatçı KOBİ'lerin limitleri yükseltildi

Yeni uygulamada ayrıca ihracatçı KOBİ'lerin 2 milyon lira olan kefalet limitlerinin de 3 milyon liraya çıkarıldığını belirten İsmet Gergerli, "İhracatçı KOBİ'lerin 1,5 milyon dolara kadar Hazine destekli kefalet alabilmelerinin önü açıldı. Böylelikle kendi öz kaynaklarımız ve Hazine kaynaklarını dikkate alarak Türk Eximbank'tan gelen bir ihracatçı KOBİ yaklaşık 8 milyon liralık kredisi için kefalet temin edebiliyor. Öte yandan çalıştıkları bankalar aracılığı ile Eximbank'tan kredi kullanmak isteyen KOBİ'ler ile KOBİ dışındaki ihracatçılarımız ise ticari bankalar aracılığıyla kullandırılan Eximbank kredilerinden KGF kefaleti ile yararlanabiliyor. Ancak burada kefalet limiti kredinin yüzde 85'ini kapsıyor. Buna ek olarak KOBİ dışındaki ihracatçılarımız 20 milyon dolara kadar KGF kefaleti ile kredi kullanma imkanına kavuşabiliyor. Sağlanan bu imkanlarla sadece Türk Eximbank değil diğer ticari bankalar da sisteme daha iyi koşullarda çekiliyor, kefalet ve kredi havuzu önemli ölçüde genişliyor. Dolayısıyla artık başta KOBİ'ler olmak üzere tüm ihracatçılarımızın KGF kefaleti ile finansman ihtiyacına daha kolay ulaşabilmekteler" dedi. KOBİ dışı işletmelerde şu anda sadece ihracatçılara kefalet desteği sağladıklarına değinen Gergerli, "Ancak kısa zamanda yapılacak değişikliklerle KOBİ olmayan diğer işletmelere de kefalet vermeye başlamayı öngörüyoruz" dedi. Tekstil firmaları ve tekstil ihracatçılarının kredi kullanımında dikkat etmeleri gerektiğini düşündükleri noktalara da değinen İsmet Gergerli, "Tüm firmalar için öncelikli önerim kredi kullanırken borçlanma yapıları ile ödeme vadelerinin uyumlu olmasına mutlaka dikkat etmeleri. Ayrıca borçlanılan para birimiyle alacaklarının aynı olması çok önemli. Son olarak da yatırımlarının mutlaka uzun vadeli yatırım kredileriyle finanse etmeliler" dedi.

Teminat başvuruları 24 saate sonuçlanıyor

15 Şubat'ta tekstil ve hazır giyim firmalarına yönelik yapılan bilgilendirme toplantısında da İsmet Gergerli, Türkiye'nin döviz ihtiyacını giderebilmesi için üret-



Firmaların kredi kullanırken öncelikle borçlanma yapıları ile ödeme vadelerinin uyumlu olmasına dikkat etmeleri gerektiğini belirten Gergerli'ye göre ikinci önemli konu borçlanılan para birimiyle alacakların aynı olması. Gergerli'nin son uyarısı ise yatırımların mutlaka uzun vadeli yatırım kredileriyle finanse edilmesi.

mekten ve satmaktan başka çaresi olmadığına değinerek, bunu da reel sektörün yapabileceğini söyledi. Hükümetin de ihracatçıya destek için kaynakları sınırsız açtığını vurgulayan Gergerli, şöyle devam etti: "20 milyar TL'lik bir hacmimiz varken şimdi 250 milyar dolara kadar bu imkân bize sağlandı. Daha önce Eximbank ile sınırlı bir çalışma yapıyorduk. 25 yıldır sadece öz kaynaklarımızdan KOBİ'lere destek veriyorduk. Oysa ihracatçı firmalarımızın sadece yüzde 11'i KOBİ, yüzde 89'u KOBİ dışı. Sadece KOBİ'lere odaklanarak ihracata istediğimiz desteği vermemiz mümkün değildi. Onun için KOBİ dışı işletmeler için de bu sistemin daha aktif olması ve onlara destek sağlanmasına karar verdik. Diğer taraftan ihracatçımızın işini kolaylaştırmak için bürokratik işlemleri de kolaylaştırdık. Teminat başvurularını artık 24 saatte sonuçlandırıyoruz. Son üç haftada 23 bin firmamıza teminat verdik."

KGF, piyasayı sağlıklı hale getiriyor

Toplantıda ihracatçılara ayrıntılı bilgiler aktaran İsmet Gergerli, "Buradaki işletme sahipleri KOBİ yada KOBİ dışı olsun biz KGF olarak ihracatçı ve üretici

firmaların yanında yer almak istiyoruz. Hükümetimiz bu konuda bize kaynakları sınırsız açtı. Biz doğrudan kredi vermiyoruz. Krediyi veren bankalarımız için kefalet desteği vererek onların elini rahatlatıyoruz. Çünkü bankalarımız kredi vermek isterken yasal düzenlemeler ve kendi iç mevzuatları onları her istediklerine her şekilde kredi veremiyorlar. Bu tarz durumlarda biz devreye giriyoruz" dedi.

BANKALAR ARACILIĞIYLA VERİLEN KGF KEFALETLERİ

1. İşletme Eximbank'a kredi başvurusu yapar.
2. İşletme, Eximbank'ın kredi için talep edeceği teminat mektubu için Bankaya başvurur.
3. Banka içsel derecelendirmesini yapar.
4. Banka krediyi onaylar.
5. Banka kefalet talebini KGF'ye iletir.
6. KGF başvuruyu değerlendirir.
7. KGF Bankaya onay verir.
8. Banka Eximbank'a hitaben teminat mektubunu düzenler.
9. Eximbank krediyi kullanır.

2016 yılında KGF tarafından verilen kefaletlerin

%8
'ni
tekstil firmaları
kullandı.

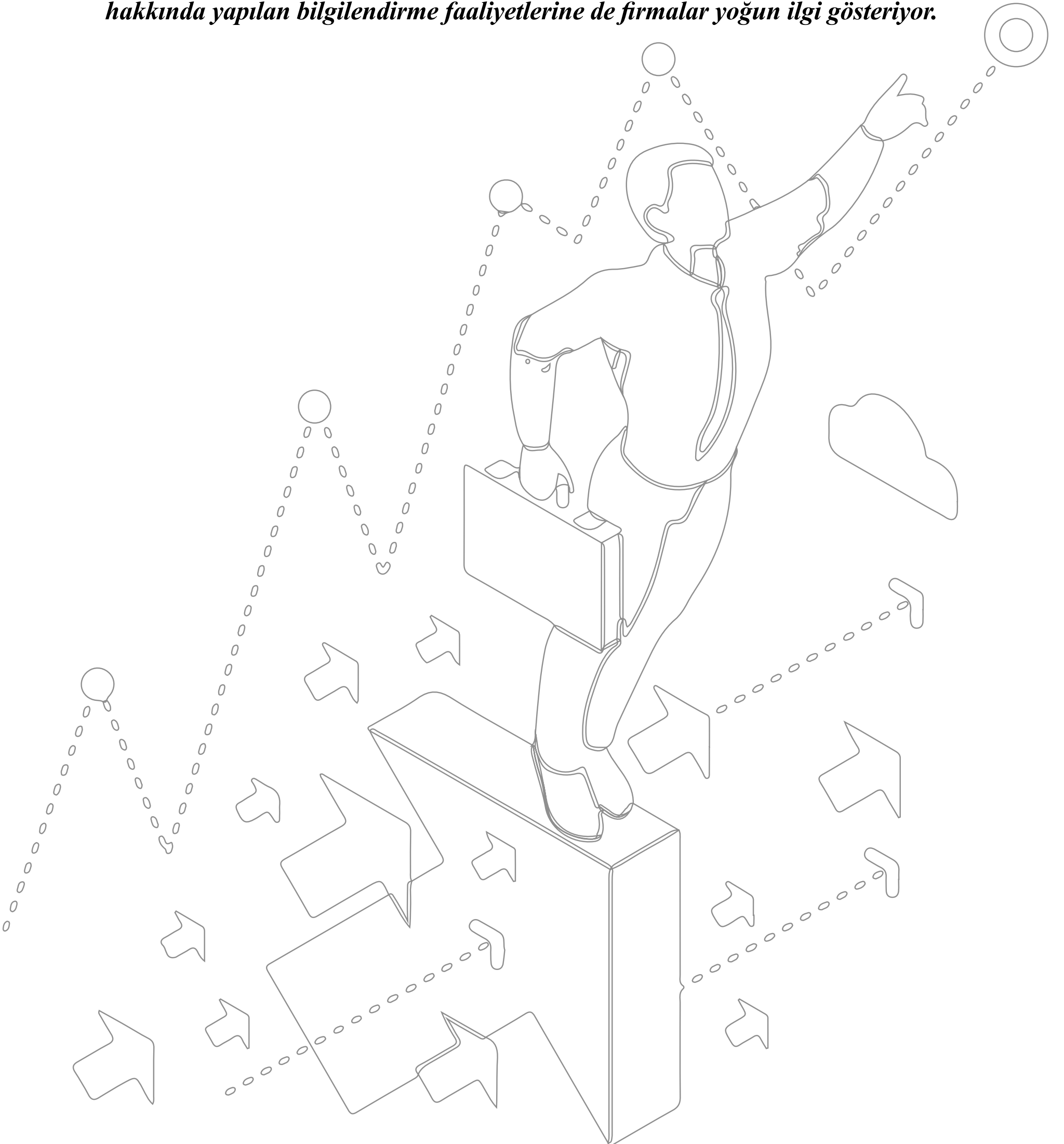
703
tekstil firması KGF
kefaletinden yararlandı.

Tekstil firmaları 130 milyon TL
kefalet karşılık bankalardan
162 milyon TL
kredi
kullandılar.

GÖRÜŞ

YENİ DESTEKLERLE HEDEFLERİ AŞACAĞIZ

2017 yılını atılım yılı olarak ilan eden ihracatçılar, hükümetin sunduğu kredi ve desteklerin hedeflerini yakalamakta kendilerine büyük güç verdiğini kaydediyorlar. Sunulan destekler hakkında yapılan bilgilendirme faaliyetlerine de firmalar yoğun ilgi gösteriyor.





Mehmet BÜYÜKEKŞİ
TİM Başkanı

İHRACAT, DESTEKLER İLE ATILIM YAPACAK

"İhracatçılara verilen yeni desteklerle birlikte atılım yılı ilan ettiğimiz 2017'de ihracat artışı hedeflerimizin üzerine çıkacak. Açıklanan yeni düzenlemeyle birlikte Eximbank'ın yanı sıra diğer bankalar aracılığıyla da ihracatçılara yüzde 100'e kadar kefalet sağlanabilmesinin önü açıldı. Ayrıca, kefalet yararlanıcılarından alınan komisyon ücreti de sıfırlanıyor. Getirilen düzenleme ile birlikte Hazine Müsteşarlığı'nın Kredi Garanti Kurumlarına aktarabileceği kaynağın azami limitinin 2 milyar liradan 25 milyar liraya çıkarılmasını bu anlamda oldukça önemli buluyoruz. Söz konusu limit artışıyla yaklaşık 250 milyar liralık kefalet hacmi yaratılmış olacak. İhracatçılarımızın finansmana erişimi için daha öncesinde atılan adımların üstüne böyle bir kararın alınmasını oldukça yerinde buluyoruz. Bir diğer önemli konu ise; Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı tarafından ihracatçıların limanlarda kırmızı hatta düşen ürünlerine bildirim ücreti adı altında kesilen keyfi ücretlere ilişkin getirilen düzenleme... Biz konuyu Sayın Bakanımıza arz etmiştik. Sorunumuza bu kadar hızlı yanıt alabilmek bizleri çok mutlu etti. İhracatçılarımız için gereksiz ek maliyet getiren uygulamanın kalkmasıyla birlikte, liman işletmeleri kendi tartısı olan ihracatçılardan herhangi bir isim altında bildirim ücreti, tartım ücreti veya farklı bir ücret tahsil edemeyecek. Kendi tartısı olmayan ihracatçılardan ise tartım hizmeti veren liman işletmesi, 70 dolara varan keyfi ücretler yerine maksimum 60 TL ücret tahsil edebilecek. Bu sayede taşıma maliyetlerimizde ciddi bir düşüş olacak."



İsmail GÜLLE
İTHİB Başkanı

DESTEKLER İHRACATA OLUMLU YANSIYACAK

"Ülke olarak çok önemli bir süreçten geçiyoruz. Türk Eximbank ve KGF, tam da en gerektiği zamanda ihracatçıya destek eli uzattı. Bu desteğin, ihracatımıza mutlaka son derece pozitif yansımaları olacaktır. Yeni düzenlemelerle birlikte hükümetimiz ihracatçıların yanında yer aldığını bir kez daha göstermiş oldu. İnaniyoruz ki, ihracatçılara verilen yeni desteklerle birlikte atılım yılı ilan ettiğimiz 2017'de ihracat artışı hedeflerimizin de üstüne çıkacak. Geçen yıl parite, emtia-petrol fiyatlarındaki düşüş ve Rusya, Irak, Suriye, Libya'daki sorunlar nedeniyle ülkemiz toplamda 8,7 milyar dolar kayıp yaşadı. Ancak gururla dünya ticaretinden aldığımız payı yüzde 0,89'a çıkararak rekor kırdık. AB'nin ithalatından alınan pay da yüzde 1,28'e ulaşarak yine rekor kırdı. Yıl içinde yaşanan terör olayları, 15 Temmuz hain darbe girişimi gibi ölçülemeyen kayıplarımız var. Bütün bu olaylara rağmen ihracattaki azalmayı başarısızlık olarak değerlendirmek haksızlık olur. Çünkü en güçlü ekonomilerde bizden daha büyük kayıplar yaşandı. Finansmanda başlayan bu yeni dönem ile, ihracatta tekrar ivme yakalayacağız. Her zaman söylüyoruz, bizim üretmekten ve ihracattan başka çıkış yolumuz yoktur. Türkiye reel sektörde çok güçlüdür; yeter ki finansman alanında eli rahatlatılsın ve üretim desteklensin. Çin'den ABD'ye kadar tüm dünyaya ürün satan tekstil ihracatçıları, üzerine düşen görevi yerine getirecek ve ülkemize katma değer sağlamaya devam edecektir."

yada giderek yaygınlaşan bu uygulamanın Hazine Müsteşarlığımız aracılığıyla biran evvel hayata geçirilmesinin de oldukça yararlı ve yenilikçi bir uygulama olacağına inanıyoruz. Dış ticaret hacmimizin yüksek olduğu ülkelerle özellikle stratejik sektörlerde yerel para birimi cinsinden alışveriş yapılması konusunda Merkez Bankamızdan mutlaka bir çalışma bekliyoruz. Böylece ihracatçılarımızın eli güçleneceği gibi, ekonomimize de büyük katkı sağlayacaktır.”



Sami KONUKOĞLU
Güneydoğu
Anadolu Tekstil ve
Hammaddeleri
İhracatçıları Birliği
Başkanı

İKİNCİ KALKINMA HAMLESİ

“Yeni yatırımlara hız verilmesi gerektiğine inanıyorum. Türkiye’nin kalkınmasının tek çaresi, yeni kuruluşlarla yeni yatırımların yapılmasıdır. Türkiye’ye karşı bazı ülkelerin cephe aldığı bir gerçektir. Devamlı olarak çizmelerimizden aşağı doğru çekiyorlar. Bizim bundan güçlenip çıkmamız lazım. Ayağımızdaki çizmelerin onların elinde kalması lazım. Türkiye’de şu anda yatırım ortamını kolaylaştıracak çok güzel teşvikler bulunuyor. İnşallah bu teşvikler yerini bulur. Türkiye’de ikinci bir kalkınma hamlesini başlatacak teşvikler var. 2017 yılının ilk aylarını iyi başladık. Bu başarının sene boyu etmesini umuyoruz. İhracatçı sektör temsilcileri dünyada yaşanan gelişmeleri iyi analiz etmesi gerekiyor. Tekstil ve hammaddeleri ihracatının artırılması için gelişmelerin de iyi yorumlanabilmesi gerekiyor. Ocak ayında bölgemizden 617 milyon 853 bin dolarlık ihracat yapıldı. Toplam ihracat içerisinde tekstil ve hammaddeleri ihracatının payı yüzde 31,4 paya sahip bulunuyor.

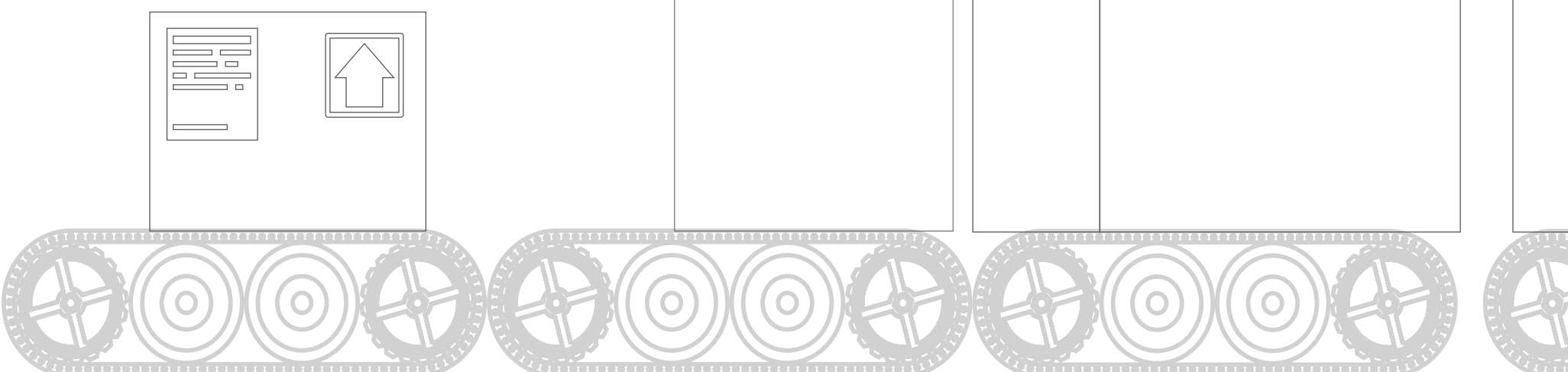
İplik ihracatı dış ticaretimizde öne çıkıyor. Bölgemizden Ocak ayında 63 milyon 495 bin dolarlık iplik ihracatı yapıldı. İplik ihracatını kumaş ihracatı izledi. Güneydoğu Anadolu Tekstil ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği olarak, 55 milyon 389 bin dolarlık kumaş ihracatına imza attık. İhracatın kalan kısmını da diğer ürünlerle gerçekleştirdik. 2017 yılı sonunda geçen sene ortaya koyduğumuz ihracat rakamlarını geride bırakacağımıza inanıyorum.”



İbrahim BURKAY
Uludağ Tekstil ve
Hammaddeleri
İhracatçıları Birliği
Başkanı

EKONOMİNİN ÇARKLARI DAHA HIZLI DÖNÜYOR

“2016 yılında KGF garantörlüğünde Bursa’da bin 200 firmamızın, yaklaşık 490 milyon TL’lik kredi başvurusunda bulunduğunu, 700 civarında firmamıza da 185 milyon TL’lik kaynak kullandırıldığını ifade etmek isterim. Sayın Cumhurbaşkanımız tarafından başlatılan istihdam seferberliğine bizler de Bursa iş dünyası olarak 80 bin kişilik ek istihdam sözü verdik. Bu kapsamda Türkiye’de bir ilki gerçekleştirerek istihdam seferberliği noktasında üyelerine destek veren ilk oda olmaya hazırlanıyoruz. Kredi Garanti Fonu ve bankalarımızla tavanı 1,5 milyon TL olan istihdam kredisi desteğini imzaladığımız protokolle üyelerimizin kullanımına sunduk. Ek istihdam sağlayan her üyesimizin yanında yer olacağız. Girişimciliğin yaygınlaştırılması ve güçlendirilmesi adına neredeyse her vatandaş birer yatırımcı konumuna getirecek kitle fonlaması sistemi ile ilgili önemli çalışmaları belli noktalara kadar getirdiğinizi biliyoruz. Dün-





Sabri ÜNLÜTÜRK
Ege Tekstil ve
Hammaddeleri
İhracatçıları Birliği
Başkanı

EKONOMİNİN ÇARKLARI DAHA HIZLI DÖNÜYOR

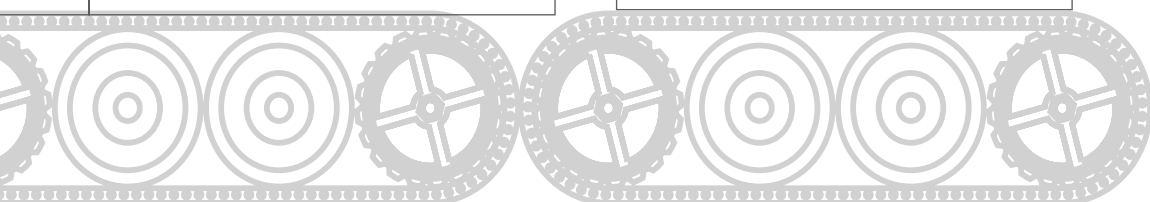
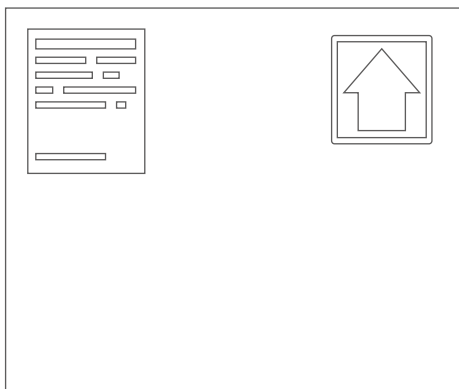
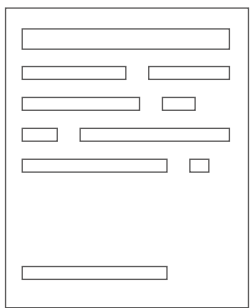
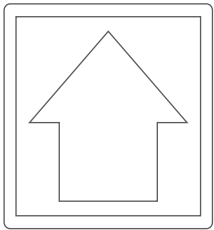
"2016 yılını küresel piyasalarda talebin çekingene davrandığı bir yıl olarak geride bıraktık. Amacımız, 200'den fazla ülkeye yıllık 16,6 milyar doların üzerinde ihracat yapan, tüm olumsuzluklara rağmen ihracatını artırmayı başaran Ege Bölgesi ihracatçılarını motive etmek, ihracatçılarımızın Türk ekonomisine, istihdamına, büyümesine verdiği katkının kamuoyunda daha net bir şekilde anlaşılmasını sağlamak. İhracat kredilerinde garanti teminatının yüzde 100 olmasıyla ihracatçıların finansman sorununun giderileceğine ve ekonomide çarkların daha hızlı döneceğine inanıyorum. Son açıklanan teşvik paketinde üretken ve ihracat yapan, ağırlığı KOBİ niteliğindeki işletmelere can suyu olacak tedbirleri görmekten mutluyuz. Hükümet verdiği desteğin karşılığını istihdam, vergi, sosyal barış olarak fazlasıyla geri alacak. Gelecek yılın kamu için "tasarruf yılı" olarak açıklanmasını da yerinde bir karar olarak görüyorum."



Zeki KIVANÇ
Akdeniz Tekstil ve
Hammaddeleri
İhracatçıları Birliği
Başkanı

GELECEK ADINA ÜMİT VERİCİ ADIMLAR

"Hükümetimiz tarafından olumsuz gelişmelerin olumsuz etkilerinin önlenmesine ve piyasanın canlandırılmasına yönelik kararlar alınmaktadır. KOBİ'lerin, büyük işletmelerin ve ihracatçı firmaların nakit sıkıntılarını gidermeye, üretimi, istihdamı teşvik etmeye yönelik uygulamaları önemsiyor ve takdirle karşılıyoruz. Zorlu ve hassas bir dönemde bu önlemleri gelecek adına ümit verici olarak görmekte, ekonomide çarkların dönmesine önemli katkı sağlayacağına inanmaktayız. KOBİ'lerin, büyük işletmelerin ve ihracatçıların sıkıntılarını gidermeye, istihdamın ve üretimin desteklenmesine yönelik uygulamaları önemsiyor, takdirle karşılıyoruz. Üretim ve istihdamın artırılması için kamu-özel sektör temsilcileri olarak elimizi taşın altına koyacağımızı bir seferberlik için buradayız. Yatırım, üretim, ihracat, istihdam ve aş her zaman olduğu gibi bugün içinde en önemli konularımızdan birisidir. Sayın Cumhurbaşkanımıza Adana ili olarak 15 bin kişiyi en kısa zamanda iş başı yaptırma taahhüdünde bulunduk. Bu taahhüdü de sizler adına ben verdim. Bugün Hükümetimiz ekonomimizin canlanması konusunda çok şeylerden fedakârlık ediyorlar. 15 bin kişiye istihdam sözümüzde inşallah mahcup olmayız. Devletimizin bu kadar imkân ve desteklerine karşı, biz de Adanalı iş adamları olarak inşallah 15 bin kişiye istihdam sözümüzü tutacağız. Ne kadar zor bir dönemden geçiyor olsak da, sanayiciler olarak moralimizi yüksek tutmalıyız. Milletimizin refahı için çalışmaya, üretmeye, istihdam sağlamaya ve ihracat yapmaya devam etmeliyiz. Ülke olarak bu zor dönemi en az hasarla atlattığımızı sağlayacak önlemler almalı, daha fazla üretim, daha fazla ihracat, daha fazla istihdam yaratacak politikalar geliştirmeliyiz. Ülkemizin 2023 yılı için 500 milyar dolar gibi iddialı hedefleri mevcuttur. 2016 yılında gerçekleştirilen 140 milyar dolarlık ihracat ülkemiz için, Adana'dan gerçekleştirilen 1,7 milyar dolarlık ihracat tutarı bu şehir için kesinlikle yeterli değildir. Bu rakamları çok daha yukarıya taşıyacak önlemleri uygulamaya koymalıyız."



RÖPORTAJ

KOSGEB'İN DESTEĞİ İHRACATTAN YANA

Türkiye'deki KOBİ'lerin rekabet seviyesinin arttırılması için ve ihracat, Ar-Ge ve kurumsallaşma konularında KOSGEB, sanayicilere birçok hizmet ve destek sunuyor.



Recep Biçer
KOSGEB Başkanı

1989 yılında Ankara Üniversitesi Siyasal Bilgiler Fakültesi, Uluslararası İlişkiler bölümünden mezun oldu. 1990 yılında Maliye Bakanlığı'nda çalışmaya başladı. 1994-2004 yılları arasında Kontrolör, Baş Kontrolör olarak görev yaptı. 1996-1998 yılları arasında Northeastern University (Boston ABD'de) İktisat Politikası ve Planlama dalında Lisansüstü öğrenim gördü. 2002-2003 yıllarında kısa süreli olarak Sağlık Bakanı ve Maliye Bakanı Danışmanlığını yürüttü. 2004-2006 yılları arasında Muhasebat Genel Müdürlüğünde Daire Başkanı olarak görev yaptı. 2006-2007 yılları arasında İslam Konferansı Teşkilatında İdari ve Mali İşler Daire Başkanı olarak çalıştı. 2007 Kasım – 2015 Ocak arasında Milli Piyango İdaresi Yönetim Kurulu Başkanlığı ve Genel Müdürlüğü görevinde bulundu. 28 Ocak 2015 tarihinden itibaren KOSGEB Başkanı olarak görev yapmaktadır.

KOSGEB olarak özellikle 2016 yılında, işletmelerin yurtdışı pazarlarına açılması, Türkiye’de geliştirilen teknolojik ürünlerin yurt dışı pazarlarında tanıtılması gibi hususları konu alan yeni destek programlarını hayata geçirdiklerini belirten KOSGEB Başkanı Recep Biçer, mevcut destek programlarında da bu konularla ilgili yeni düzenlemeler yaptıklarını belirtiyor.

KOBİ’lere sıfır faizli işletme kredisi

“Yakın coğrafyamızda ve dünyada son dönemde yaşanan olaylar ile iç ve dış kaynaklı gelişmeler çerçevesinde 65. Hükümet Programının temel amaçlarından olan KOBİ’lerimizin rekabet güçlerini arttırarak ekonomik büyümeye daha fazla katkı vermelerini teşvik etmek ve KOBİ’lerimizin ihtiyaç duydukları finansmana erişmelerine imkan vermek üzere yoğun ilgi gören bu kredi faiz desteği genişletilerek devam etmekte” diyen Recep Biçer, “2016 yılında, bütçe imkânları doğrultusunda yaklaşık 15 bin işletmenin kredi faiz desteğinden faydalandırılması öngörülmüş, bu doğrultuda KOSGEB tarafından 9 banka ile protokol imzalanarak 19 Aralık 2016 tarihinde başvuruların alınmasıyla uygulama başlatıldı. 2016 yılı Kredi Faiz Desteği Programına işletmelerce yoğun talep gösterilerek 244 bin 980 başvuru gerçekleşmiş, hak sahibi 15 bin işletmenin büyük çoğunluğunun kredi işlemleri tamamlanmıştır” diyor.

Fuar ve yurtdışı gezilere destek
“KOSGEB tarafından destek kapsamına alınan ve katılım sağlanacak fuarlarda, fuar organizatör kuruluşlarından temin edilen; yer için kira, stand konstrüksiyonu ve dekorasyonu, fuar katılımcı kataloğu, fuar alanının genel düzenlemesi ile ilgili hostes, genel tanıtım, genel güvenlik, genel temizlik ile gerekli olabilecek diğer hizmet giderlerini kapsamakta” diyen Recep Biçer, “İşletmelerin, uluslararası işbirliklerinin temin edilmesi veya arttırılması, yeni teknik-teknoloji ve sektörel gelişmelerin takip edilmesi amacıyla organize edilen yurt dışı iş gezisi programlarına katılmalarına da destek veriyoruz” diyor.

İhracat için yeni destek programı

Uluslararası Kuluçka Merkezi Kurma Programı ve Uluslararası Hızlandırıcı Program olmak üzere iki alt programdan oluşan KOSGEB’in yeni desteği 1 Ocak

2016’ da yürürlüğe girdiğini belirten Recep Biçer, “Bu destek programı ile Ar-Ge ve inovasyon faaliyetleri ile ülkemizde gerçekleştirilen teknolojik ürünlerin, uluslararası pazarlarda yer alması, yerli teknoloji ve yoğun başlangıç işletmelerinin gelişmiş girişimcilik ekosistemleri içerisinde yer alması ve ihracatın arttırılması amaçlanıyor” diyor.

12 Temmuz 2016 tarihinde yürürlüğe giren Teknopazar destek programı ile KOSGEB, işletmelerin teknolojik ürün/prototip tanıtım giderlerine destek verdiğine de değinen Biçer, teknolojik ürün tanıtım ve pazarlama destek programı (Teknopazar) işletmelere, yurt dışındaki tanıtım ve pazarlama faaliyetleri için 100.000 (yüz bin) TL’ye kadar, yurt içindeki tanıtım ve pazarlama faaliyetleri için ise 50.000 (elli bin) TL’ye kadar olmak üzere toplam 150.000 TL geri ödemesiz destek sağlıyor. Tüm bölgeler için destek oranı yüzde 100 olarak uygulanıyor. Programın desteği 12 ay sürüyor.

Eşleştirme desteği veriliyor

Eşleştirme Merkezleri’nden alınan danışmanlık, organizasyonel ve daimi sergi alanı gibi hizmetlere de destek verdiklerini belirten Recep Biçer, “Eşleştirme Merkezleri, işletmelerin dış ticaret, ortak üretim/yatırım ve benzeri alanlarda uluslararası işbirliğine yönelmeleri, uluslararası pazarlarda rekabet edebilmeleri ve pay alabilmelerini teminen, işletmelere hizmet vermek üzere yurt dışında gösteriyor” diyor.

2017’de 2,5 milyar faiz desteği

2, 5 milyar lira bütçe ile 2017 yılında yeni kredi faiz desteğini başlattıklarını belirten Biçer, “Mikro işletmelerden başlayarak 50 bin liraya kadar faizsiz kredi imkanı sağlıyoruz. Böylece Kobi-lerimize 10 milyar liranın üzerinde faizsiz kredi hacmi oluşturuyoruz. Program kapsamında işletme başına sağlanacak kredi üst limiti 50 bin TL’yi aşmayacak. Kredi vadesinin ilk 12 (oniki) ayı ödemesiz, kalanı üçer aylık eşit taksitler halinde ödemeli toplam 36 (otuzaltı) ay şeklinde olacak. Kredi 0 (sıfır) faizli olarak uygulanacak. Teminat ve kefalet sıkıntısı çeken işletmelerin bu sorunlarının giderilmesini teminen Kredi Garanti Fonu A.Ş. ve Türkiye Esnaf ve Sanatkarlar Kredi ve Kefalet Kooperatifleri Birlikleri Merkez Birliği düzenlenecek protokole taraf olacaklardır. Protokol yapılan bankalar teminat ve kefalet konusunda daha olumlu değerlendirme yapmaya yönlendirilmiştir.



“2016 yılında, bütçe imkânları doğrultusunda yaklaşık 15 bin işletmenin kredi faiz desteğinden faydalandırılması öngörülmüş, bu doğrultuda T.C. Küçük ve Orta Ölçekli İşletmeleri Geliştirme ve Destekleme İdaresi Başkanlığı (KOSGEB) tarafından 9 banka ile protokol imzalanarak 19 Aralık 2016 tarihinde başvuruların alınmasıyla uygulama başlatıldı.

KOSGEB KOBİ’lerin 50 bin liraya kadar kullanacakları krediye yönelik

2 milyar
500 milyon
liralık faiz desteği sağlıyor.

Bu destek ile KOBİ’lere

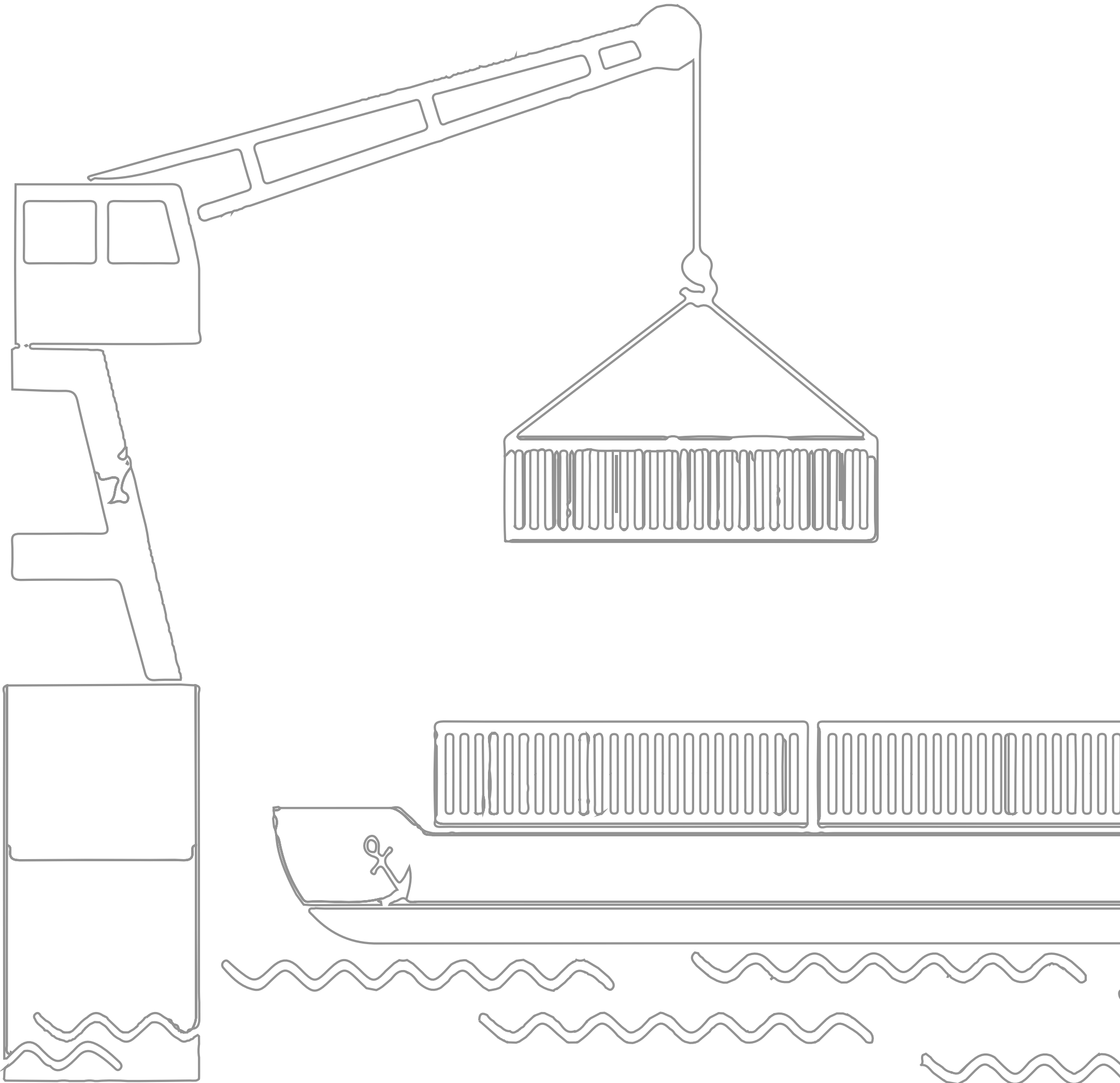
10 milyon
liranın üzerinde faizsiz
Kredi hacmi oluşacak.

244.980
başvuru,
15.000
işletmeye kredi verildi.

GÖRÜŞ

TEMİNAT YETERSİZLİĞİ ARTIK SORUN DEĞİL

Türkiye'nin önde gelen bankaları KGF ile iş birliği kapsamında teminat eksikliği nedeniyle finansmana erişim gücünü çeken KOBİ'lere ve ihracatçı firmalara sağdıkları kredilerle ekonomiye destek oluyor. İhracatçılar 20 milyon dolara kadar KGF kefaleti ile kredi kullanma imkanına sahip.





Murat KULAKSIZ
Denizbank KOBİ Bankacılığı Grubu
Genel Müdür Yardımcısı

DENİZBANK İHRACATA NEFES ALDIRDI



Hızlı ve kaliteli hizmeti ile uluslararası ticarete güvenli bir şekilde büyümek isteyen KOBİ'lerin her zaman yanında olan Denizbank, Dış Ticaret Destek Hattı ile birçok konuda müşterilerine uzman kadrosu ile destek oluyor. Ayrıca KOBİ'lere özel Dış Ticaret Paketi ile de yıl boyunca müşterilerinin özel avantajlardan yararlanmalarını sağlıyor.

Denizbank'ın sanayicilere ve ihracatçılara yönelik geliştirdiği finansal çözümler ile dikkat çekiyor. Denizbank KOBİ Bankacılığı Grubu Genel Müdür Yardımcısı Murat Kulaksız ile ihracata yönelik verdikleri hizmetleri konuştuk.

DenizBank'ın ithalat ve ihracat yapan KOBİ'lere sundukları ürünler hakkında bilgi verebilir misiniz?

DenizBank olarak hızlı ve kaliteli hizmetimiz ile uluslararası ticarete güvenli bir şekilde büyümek isteyen KOBİ'lerin de her zaman yanında oluyoruz. Bu doğrultuda 0212-348-34-44 no'lu Dış Ticaret Destek Hattımız ile dış ticarete kullanılan ödeme şekillerinden uluslararası kurallara kadar birçok konuda dış ticaret müşterilerimize uzman kadromuz ile destek oluyoruz. Bir diğer yandan, İthalat ve ihracat yapan KOBİ'lere özel Dış Ticaret Paketi ile de müşterilerimiz yıl boyunca ihtiyaç duyabileceği ürünler için özel avantajlardan faydalanabilmektedir. Dış Ticaret Paketi'ne 444 0 804 KOBİ ÜMİT destek hattını arayarak ya da size en yakın Denizbank Şube'sinden başvurabilirsiniz.

Kredi Garanti Fonu ile birlikte ihracatçı firmalara verdiğiniz hizmetler neler?

Kredi Garanti Fonu ihracatçı KOBİ'lere de can simidi olup nefes aldirarak karşı karşıya oldukları finansman sıkıntılarının giderilmesinde de katkı sağlamaktadır. İhracatçı KOBİ'lerimiz, Eximbank kredilerine bankalar üzerinden başvuru yaptıklarında KGF yüzde 85 kefalet sağlamakta. Bu KOBİ'lere sağlanan kefalet üst limiti 3 dolar, KOBİ dışı firmalara sağlanan kefalet üst limiti ise 20 milyon dolardır.

"Nefes Kredisi" hakkında bilgi alabilir miyiz?

KOBİ'lerimizin finansmana erişimde karşılaştıkları en önemli sorunlardan biri yüksek faiz oranları. Bu kapsamda çözüm üretmek ve KOBİ'lerin finansman maliyetlerini düşürmek amacıyla, 2 Aralık'ta Başbakan Binali Yıldırım'ın da katılımı ile ülkemiz ve KOBİ'lerimiz için son derece önemli bir proje olan Nefes Kredisine TOBB ve KGF ile birlikte imza attık. Piyasa faiz oranlarının oldukça altında, yıllık faiz oranı yüzde

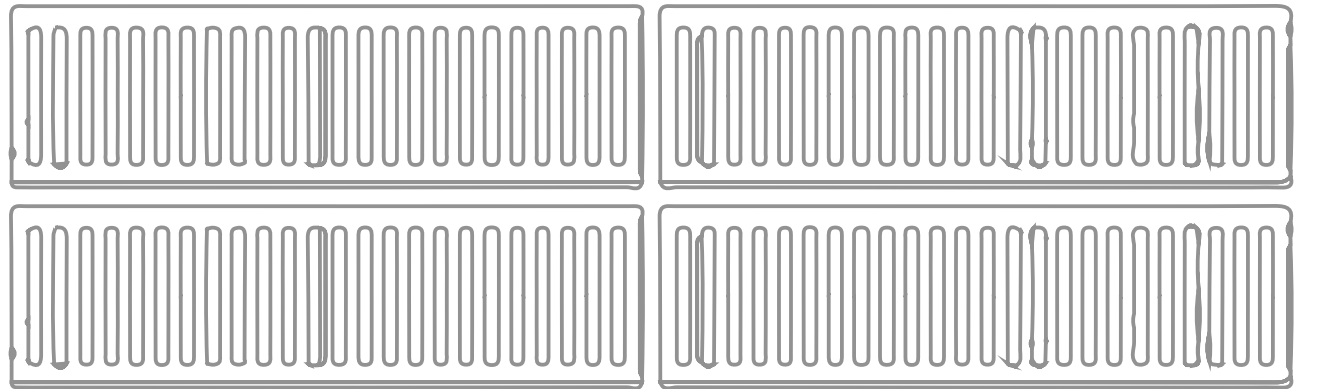
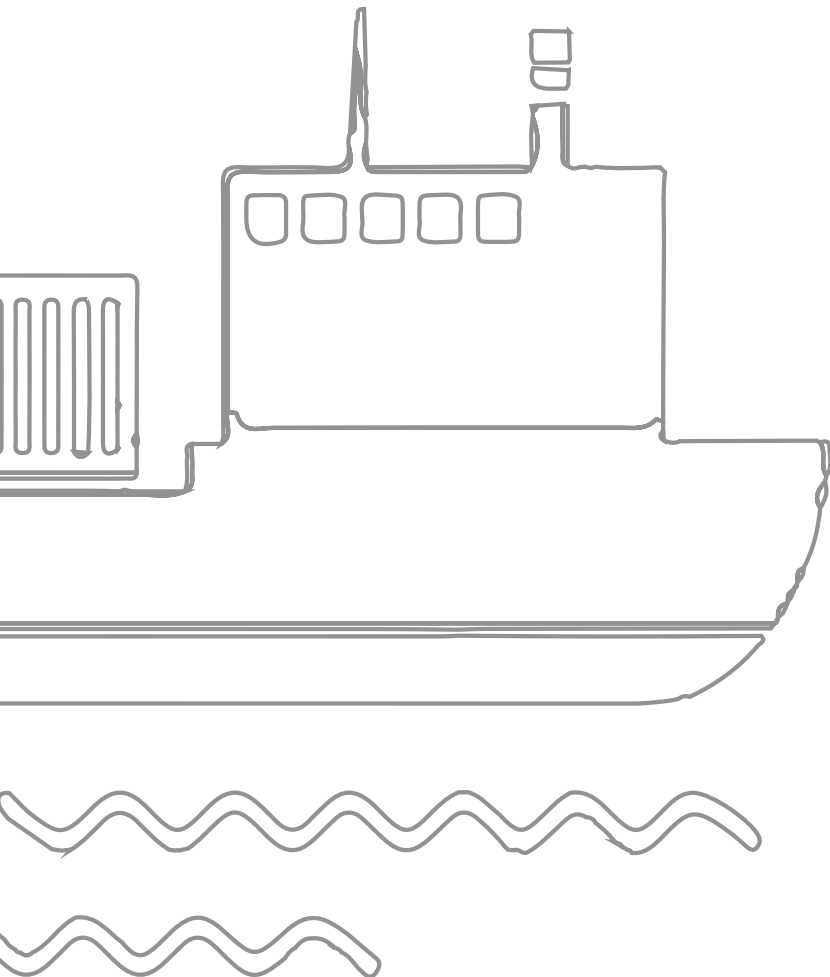
9,9 olan TOBB Denizbank Nefes Kredisi ile KOBİ'lerimize rahat bir nefes aldirmayı amaçlıyoruz. TOBB'a bağlı oda ve borsa üyesi olan KOBİ'lere yıllık yüzde 9,9 faiz oranı ve 250 TL dosya masrafı ile 150 bin TL'ye kadar kredi imkânını 12 ay vadeli olarak sunmaktayız. Müşterilerimizin başvurularını aynı gün içinde sonuçlandırıp hızlıca ihtiyaçlarını gidermelerini sağlıyoruz. Nefes Kredisi'ne başvurmak isteyen tüm KOBİ'lerimizi şubelerimize davet ediyoruz.

Kredi Garanti Fonu, finansman ihtiyacı olan KOBİ'lere hangi imkanları sağlıyor?

KOBİ'lerin güçlenmesine yönelik yapılan her türlü yatırımın Türkiye ekonomisinin güçlü geleceğine hizmet edeceğini biliyor, ekonominin ve sosyal kalkınmanın yapıtaşını oluşturan KOBİ'lerimizin finansal ihtiyaçlarına yönelik, hayatlarına değer katacak ürün ve hizmetler sunuyoruz. Ülkemizin can damarı diye tabir ettiğimiz KOBİ'lerin finansmana erişimde yaşadığı zorlukları birlikte aşarak finansmana erişim imkânlarını arttırmak için onlara destek oluyoruz. Özellikle teminat sıkıntısı yaşayan ve bu sebeple finansmana erişimde zorlanan KOBİ'lere KGF kefil oluyor. KGF kefaleti ile KOBİ'lerin finansmana erişimi kolaylaşmakta ve bu durum ekonomi üzerinde olumlu bir etki yaratmaktadır. Denizbank olarak, KGF kefaletlerinden yararlanmak isteyen KOBİ'lerimize bu konuda uzman kadrolarımız ile hizmet vermekteyiz.

Bankanız tarafından, KGF kefaletiyle kullandırılan kredilere başvurmak/ bilgi almak isteyenler hangi kanallardan başvurup, bilgi alabilir?

KGF teminatlı kredilerden faydalanmak isteyen KOBİ'lerimiz, KGF yazıp boşluk bırakarak T.C. Kimlik numaralarını 3280'e kısa mesaj olarak gönderebilir, en yakın Denizbank şubesine uğrayabilir veya www.denizbank.com'dan başvuru talep formu doldurabilirler. Ayrıca Denizbank olarak 0212 355 10 55 numaralı Kredi Garanti Fonu (KGF) destek hattımız ile detaylı bilgi almak isteyen tüm müşterilerimize uzman kadromuz ile 7/24 destek olmaktadır.





Alparslan ÇAKAR
Ziraat Bankası
Dağıtım Kanalları Yönetimi Genel Müdür Yardımcısı

ZİRAAT KGF’Lİ KREDİDE LİDERLİĞİ HEDEFLİYOR



Kredi Garanti Fonu (KGF) için ayrılan toplam kefalet limitini 250 milyar TL olarak açıklayan Hazine Müsteşarlığı, söz konusu kefalet toplam limitini bankalara aktif, özkaynak, toplam kredi, iç kredi dağılımı, takipteki kredilerin toplam kredilerine oranı, şube yaygınlığını dikkate alarak paylaştırdı. Ziraat Bankası Dağıtım Kanalları Yönetimi Genel Müdür Yardımcısı Alparslan Çakar, Ziraat Bankası’nın belirtilen kalemlerin tamamında sektörde birinci sırada bulunduğunu belirterek, “Sektörün en yüksek KGF kefaletli kredi hacmine ulaşmayı hedefliyoruz” dedi. Ziraat Bankası’nın halihazırda Türkiye Odalar ve Borsalar Birliği (TOBB) ve Kredi Garanti Fonu (KGF) işbirliğinde Nefes Kredisi uygulamasını yürüttüğünü belirten Çakar, “Yine KGF ve KOSGEB işbirliğiyle yürütülen Sıfır Faizli İşletme Kredisi ile binlerce müşteriye en uygun koşullarda kredi erişimi imkanı sağlayan uygulamalarımız müşterilerimizden büyük ilgi görüyor” diye konuştu. Kefaletin kredi temininde sıkıntı yaşayan işletmelerin krediye erişimini kolaylaştırdı-

ğını ve bunun büyük avantaj sağladığını belirten Çakar, ayrıca KGF teminatıyla kredinin ödenmeme riski ortadan kalktığı için bu teminatla kredi kullanan işletmelere uygun fazi oranlarının sunulacağı bilgisini verdi. Çakar, “KGF kefaleti ile işletme sermayesi finansmanında 5 yıla kadar, yatırım kredisi finansmanında 10 yıla kadar kredi kullandırıyoruz” dedi.

Alparslan Çakar, KGF kefaletiyle kullanılacak kredilerden KOBİ vasfını haiz işletmelerle KOBİ kapsamında sayılan Esnaf ve Sanatkar, Serbest Meslek Mensubu, Tarımsal İşletme ve Çiftçiler, KOBİ niteliğindeki yararlanıcı tanımını dışında kalan havayolu işletmeleri, seyahat acenteleri, turizm firmaları, gemi inşa sanayi işletmeleri ve ihracatçıların yararlanabildiğini ifade etti. Çakar, “Müşterilerimizin KGF kefaletinden yararlanması için en az bir yıldır yurtiçinde faaliyet gösteriyor olması, başvuru tarihi itibarıyla kendisinin ve grup firmalarının bankamız kayıtlarında iflas, iflas ertelemesi, fesih, konkordato kaydı olmaması gerekiyor” dedi.



Osman ARSLAN
Ziraat Katılım Genel Müdürü

PAYLAŞTIKÇA DAHA FAZLASI



Katılım bankacılığının gelişimine katkıda bulunulan atılımlardan KGF ile yıllık bilançodan KOBİ’lerin aldığı payı her sene artırması hedeflenen Ziraat Bankası, Dünya Bankası ve Kredi Garanti Fonu (KGF) kaynaklı fon kullandırılmalarına başladı. Ziraat Katılım Genel Müdürü Osman Arslan bu kapsamda, 2016 yılında ilk kar-zarar ortaklığı projelerini hayata geçirdiklerini hatırlatan Arslan, “Bilançomuzdan KOBİ’lerin aldığı payı her sene artırmayı hedefliyoruz. KOBİ’lerin finansmana erişimini kolaylaştırmak üzere yaptığımız çalışmalar kapsamında, Dünya Bankası ve Kredi Garanti Fonu (KGF) kaynaklı fon kullandırılmalarına da başladık” bilgisini verdi. Dengeli bir bilanço yapısı için alternatif fon kaynaklarına da önem verdiklerini belirten Ziraat Katılım Genel Müdürü Osman Arslan, “Katılım bankacılığının para ve sermaye piyasalarında etkinliğinin artması için Mayıs 2016 itibarıyla ilk ihracını yaptığımız 100 milyon TL tutarlı kira sertifikası (sukuk) işleminden sonra Ağustos ve Kasım aylarında yenilenen ihraçlarımızla birlikte toplamda 300 milyon TL hacme ulaştık. Aynı dönemde, uluslararası bankaların katılımıyla 155 milyon dolar tutarındaki ilk murabaha sendikasyonumuzu

da gerçekleştirdik.” ifadelerini kullandı. Osman Arslan, “Paylaştıkça daha fazlası” ilkesi çerçevesinde ve katılım bankacılığı prensiplerine uygun şekilde oluşturulan iş modeli ile Ziraat Katılım’ın 2017 yılında da ülkemiz ekonomisi için değer üretmeye devam edeceğini kaydetti.

2016 yılının dördüncü çeyreğinde hedeflerine uygun şekilde gelişim gösterdiklerini belirten Ziraat Katılım Genel Müdürü Osman Arslan, “5,5 milyar TL’si nakdi ve 3,5 milyar TL’si gayri nakdi olmak üzere toplam fon kullandırım tutarı 9 milyar TL seviyesine ulaşarak reel sektöre, ülkemiz ekonomisine ve katılım bankacılığına katkımız artarak devam etti. Bilanço toplamının yüzde 68’i nakdi kullandırılan fonlardan oluşuyor. Toplanan fon büyüklüğümüz ise yüzde 349 artışla 5,6 milyar TL seviyesine ulaştı” dedi. “Bilanço toplamının yüzde 68’i nakdi kullandırılan fonlardan oluşmakta” diyen Arslan, “Toplanan fon büyüklüğümüz ise yıl sonu verilerine göre yüzde 349 artışla 5,6 milyar TL seviyesine ulaşmıştır. Devam etmekte olan yatırım harcamalarına rağmen 2016 yılını, sürdürülebilir karlılık hedefimize uygun olarak 30,7 milyon TL karla tamamladık” dedi.



Fuat ERBİL
Garanti Bankası Genel Müdürü

KGF HIZIR GİBİ YETİŞTİ



Türkiye’de devreye alınan garanti fonu destekli KOBİ kredileri Garanti Bankası tarafından da sunulmaya başlandı. Garanti Bankası tarafından sunulan hizmetler dahilinde kredi garanti fonu üzerinden kişiler, kredi sağlayabilecekler. Bu açıdan kredi başvurusu yapan fakat kredi başvurusu kişinin sicili yeterli bulunmadığından dolayı iptal edilen kişiler kredi garanti fonundan alacakları destek ile birlikte istediği krediyi alma şansına sahip olacaklar. Kredi garanti fonu tarafından verilecek kefaletlerde üst limit 400 bin Euro olarak belirlendi. Bu nedenle limitler dahilinde artık kredi başvurusu yapılabilmesi ve kredi garanti fonu üzerinden destek elde ederek gerekli kredinin sağlanabilmesi mümkün görünüyor.

Ekonomik sıkıntılar hafiflemede

Garanti, KOBİ’lerin finansman ihtiyacı için kefalet sunan Kredi Garanti Fonu desteğiyle, KOBİ’lere %85 kefalet oranında, 2,5 milyon TL kefalet üst limitiyle kredi kullanıracak. Garanti Bankası Genel Müdürü Fuat Erbil, KGF ile ilgili yaptığı açıklamalarda reel sektörü canlandırmak adına önemli bir hamle olduğuna değinerek, “Memleketimizle ilgili yapılan en önemli işlerden bir tanesi tabii ki reel sektörü canlandırmak. Bununla ilgili alınan tedbirler hemen hayata geçirildi. Kredi Garanti Fonunun (KGF) altını çizmemiz gerekir. 250 milyar liralık KGF kefaletli banka kredilerinin verilmesi çok önemli. Bu aksiyon özellikle ekonominin omurgası olan KOBİ’lerin sıkıntılarını yumuşatmaya başladı. Bunun etkilerini daha yeni göreceğiz. Orada artan hareketlilik

ekonomimize olumlu yansımaya” dedi. Erbil, ekonominin en önemli parçası olan KOBİ’lerin ekonomik şoklara da son derece duyarlı oldukları belirtti. KGF’nin bu duyarlılığı absorbe etme, destek olma anlamında tabiri caizse Hızır gibi yetiştiğini ifade eden Erbil, sektörel değerlendirmelerini şöyle dile getirdi: Genel NPL trendleri anlamında normalizasyon yaşanıyor. 2017 yılında ciddi bozulmaların olacağından öte, o kesimlerde biraz düzelme olacağını öngörüyoruz. Şu sektör NPL, anlamında zorlanıyor diyemem. Çünkü Türkiye bankacılığı öyle değil. Hiçbir sektördeki yoğunlaşma ciddi seviyelerde değildir. Ancak turizm sektörü geçen yıl çok sıkıntılı bir dönem geçirdi. Bu yıl göreceli olarak daha iyi bir yıl geçirecektir. Yine de Türkiye’nin layık olduğu seviyeleri maalesef göremeyeceğiz. Bu durum turizm sektöründe iş yapanlar üzerindeki baskının devam etmesi anlamına geliyor. Sürdürülebilirlik anlamında bunun 2018 yılında devam etmemesi gerekmektedir. Enerji alanında son 5 yılda önemli yatırımlar yapıldı. Bu yatırımlar yapılırken ki varsayımların bazıları saptı. Bunların başında üretim yaptıkları emtianın fiyatındaki çok büyük artışlar geliyor. Daha da önemlisi ciddi miktarda arzın devreye girmesi ve bunu karşılayacak talebin beklenenden az olması... Bu da elektrik fiyatını ciddi anlamda düşürdü. Türk lirasındaki değer kaybı da dolar cinsinden elektrik fiyatlarını iyice düşürdü. Borçlanmalar yabancı para cinsinden olduğu için bazı elektrik projelerinde yeniden yapılandırmaların olmasına neden oldu.”



Murat BİLGİÇ
İş Bankası Genel Müdür Yardımcısı

İş Bankası, Kredi Garanti Fonu (KGF) ile KOBİ’lere ve daha büyük ölçekli firmalara yönelik yeni bir protokol imzaladı. Banka, KGF ile imzalanan yeni protokol kapsamında teminat eksikliği nedeniyle finansmana erişim güçlüğü çeken KOBİ’lere ve KOBİ ölçeği dışında kalan firmalara kredi sağlamaya devam edecek. Banka açıklamasına göre, İş Bankası finansmana erişim güçlüğü çeken KOBİ’lere ve KOBİ ölçeği dışında kalan firmalara kredi sağlamaya devam edecek. İş Bankası Genel Müdür Yardımcısı Murat Bilgiç, en fazla ticari kredi veren özel banka olarak KGF ile yaptıkları iş birliğini önemsediklerini belirterek, bu protokolle teminat eksikliği nedeniyle finansmana erişimde sıkıntı yaşayan KOBİ’lerin finansal ihtiyaçlarını karşılamayı sürdüreceklerini vurguladı. Bilgiç, “Ülkemizin ekonomisinde önem arz eden tüm yapı taşlarını hassasiyetle destekliyoruz. Bunu hem bu tür programlarda yer alarak, hem de banka olarak kendimiz imkan yaratarak sürdürüyoruz. Nitekim 2016 yılının son çeyreğinde gerçekleştirdiğimiz esnaf kampanyası kapsamında faiz indiri-

minde öncü de olarak, 27 bini aşkın esnaf ve küçük işletmeye 1,9 milyar liranın üzerinde uygun maliyetli kredi sağladık.” ifadelerini kullandı.

KGF ile aynı zamanda “Mikro KOBİ’lere Mikro Krediler Portföy Garantisi Sistemi Protokolü” imzalandı. Söz konusu protokol kapsamında, Portföy Garantisi Sisteminde, şirket merkezleri protokol kapsamında belirlenen 43 ilde yer alan Mikro KOBİ’ler, 31.12.2017 tarihine kadar yararlanabilecekler. Mikro KOBİ’ler, 6 aydan 36 aya kadar değişen vadede 70 bin TL’ye kadar Taksit Ödemeli Ticari Kredi kullanabilecekler. Söz konusu kredi tek seferde en çok 70 bin TL olarak kullanılacağı gibi, her bir dilim 10 bin TL’den az olmamak üzere azami 3 dilim halinde de kullanılabilir. Portföy Garantisi Sisteminden yararlanmak isteyen Mikro KOBİ’lerin, başvuru tarihi ve önceki 2 yılsonu çalışan sayısının 9 ve altında olması gerekiyor. Ayrıca aynı dönemlerden en az birinde işletme cirosu ve aktif büyüklüğünün de 2 milyon Euro’nun altında olması şartı aranıyor.

EN FAZLA TİCARİ KREDİ VEREN ÖZEL BANKA: İŞ BANKASI





Onur ÖZKAN
QNB Finansbank KOBİ ve
Tarım Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı

FİRMA BAŞINA 2,5 MİLYON TL'LİK KEFALET



QNB Finansbank KOBİ ve Tarım Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Onur Özkan, yıllık cirosu 0'dan 40 milyon TL'ye kadar ve çalışan sayısı 250'nin altında olan firmalar yani esnaf ve KOBİ'lerin Kredi Garanti Fonu (KGF) kefaletli kredilerden faydalandıklarını belirterek, "KGF, Portföy Garanti Sistemi ile (PGS) firma başına 2,5 milyon TL'lik kefalet sağlayabiliyor" dedi.

KGF ile ilgili açıklamalarda bulunan QNB Finansbank KOBİ ve Tarım Bankacılığı Genel Müdür Yardımcısı Onur Özkan, yıllık cirosu 0'dan 40 milyon TL'ye kadar ve çalışan sayısı 250'nin altında olan firmalar yani esnaf ve KOBİ'lerin Kredi Garanti Fonu (KGF) kefaletli kredilerden faydalandıklarını belirterek, "KGF, Portföy Garanti Sistemi ile (PGS) firma başına 2,5 milyon TL'lik kefalet sağlayabiliyor" dedi. KGF tarafından başvuru sürecinin oldukça basitleştirildiğini belirten Özkan, firmaların ellerinde bulundurdıkları ticaret sicil gazetesini, vergi levhası, mali veriler gibi standart belgelerinin dışında sadece vergi borcu yazısının KGF'ye başvurmak için yeterli olduğunu kaydetti. Özkan, "KGF kefaletli kredilerde ciro ve çalışan sayısı kriterlerini sağlayan tüm esnaf ve KOBİ'ler krediden yararlanabilir" diye konuştu. Finansbank'ın da tüm KOBİ ve müşterilerine KGF ile yaptığı işbirliği çerçevesinde bu kredileri sunduğunu aktaran Özkan, 60 aya kadar vade imkânlarının bulunduğunu ifade etti. Özkan, "Bu süreçte öncelikle müşterilerimizi kredi politikalarımız çerçevesinde kredilendiriyoruz. Sonrasında müşterimizi

KGF'nin kefalet desteği için gerekli olan şartları yerine getirmesi için yönlendiriyoruz" şeklinde konuştu. Mersin Ticaret ve Sanayi Odası (MTSO)'nın düzenlediği toplantıya konuşmacı olarak katılan Özkan, QNB Finansbank'ın çalışmaları hakkında bilgi verdi. Özkan, önümüzdeki süreçte ağırlıklarını KGF Kredilerine vereceklerini bildirdi. Bu krediden yararlanmanın kolaylığına da değinen Özkan, "KOBİ vasfı taşıyorsanız, mali verileriniz yanında SGK borcunuzun olmadığına dair belge ile birlikte kredi başvurunuzu yapabilirsiniz. Başvuru ücretleri de 500 TL'den 250 TL'ye indi. Biz de süreci biraz daha kolaylaştırmak istedik ve bir SMS ile kredi alabilir miyim diye 30 saniye içinde öğrenmenizi sağladık. Yeter ki daha güçlü olmak istediğinizi belirtin ve krediye ihtiyacınız olsun. Kısa sürede krediye ulaşabilirsiniz." Dolar - TL dalgalanmalarının KOBİ'leri kaygılandırıldığını ve yatırım kararlarının ertelenmesine neden olduğunu dile getiren Özkan, "Deniz dalgalı ama usta kaptanlığın ortaya çıktığı, uzmanlığa ihtiyaç olan dönemler de böyle dönemler" dedi.

"Halihazırda bankamız müşterisi olmasına bakılmaksızın destekten yararlanabilecek nitelikte olan tüm işletmeleri KGF teminatlı kredi taleplerini karşılıyoruz"

VakıfBank Genel Müdür Yardımcısı Lütfü Çelebi, başta KOBİ'ler olmak üzere ihracatçı ve diğer yararlanıcılar açısından çok önemli bir fırsat sunan Hazine Destekli KGF teminatının işletmelerin yetersiz teminat nedeniyle ihtiyaçları kadar finansmana erişememelerinin önündeki engelleri kaldırdığını söyledi. Çelebi konuyla ilgili özel çalışmalar içerisinde olduklarına dikkat çekerek "KGF teminatının etkin ve tabana yaygın bir şekilde destekten yararlanabilecek nitelikte olan hem mevcut hem de potansiyel müşterilerimize ulaştırılması için özel çalışmalar yapıyoruz. Bu vesileyle kredi ihtiyacı olan ancak teminat yetersizliği nedeniyle kredi kullanamayan veya diledikleri miktarda kredi kullanamayan, halihazırda bankamız müşterisi olmasına bakılmaksızın destekten yararlanabilecek nitelikte olan tüm işletmeleri KGF teminatlı kredi taleplerini iletmek üzere şubelerimize bekliyoruz" diye konuştu.

Sektörün %20'sine Tekabül Ediyor

Çelebi, Kredi Garanti Fonu (KGF) ile ilgili açıklamasında şu sözleri kaydetti: Teminat yetersizliği yaşayan KOBİ'lerin kullanacakları kredilere belirli oranlarda kefalet vermesiyle

KOBİ'lerin daha rahat finansman kaynağına erişmelerine imkan tanıyan bir kurum. KGF, bu görevini 2009 yılına kadar kendi özkaynaklarından karşılamaya çalışırken, 2009 yılında Hazine Müsteşarlığı'nın verdiği garanti kapsamında da KOBİ'lere Hazine destekli kefaletler vermeye başladı. Hazine destekli KGF kefaletinin kapsamı o günden bugüne kadar giderek genişledi. KOBİ'lerin yanı sıra gemi inşa sanayiinde faaliyet gösteren işletmeler, seyahat acenteleri ve 2016 yılındaki değişiklikle ihracatçılar ile turizm işletmeleri de destekten yararlanabilir hale geldi. Ayrıca 2016 yılında alınan Bakanlar Kurulu Kararı ile bu kapsamda verilebilecek kefaletin tutarı 20 milyar TL'ye çıkarılmış, bu karar sonrasında yapılan Ekonomi Koordinasyon Kurulu toplantısında ise bu tutarın 250 milyar TL'ye yükseltilmesi kararlaştırıldı. Söz konusu tutar bankacılık sektörünün toplam nakdi ticari kredilerinin neredeyse yüzde 20'sine tekabül ediyor. Hazine desteği kapsamında KOBİ dışı firmalara da KGF tarafından kefalet verilebiliyor. KOBİ dışı ihracatçı firmalar 20 milyon dolara kadar kefalet talebinde bulunabilirken, bu tutar belirli kriterlere sahip havayolu işletmelerinde 45 milyon dolara çıkabiliyor."



Lütfü ÇELEBİ
VakıfBank Genel Müdür Yardımcısı

FINANSMAN ENGELİNE SON





Bülent OĞUZ
Akbank KOBİ Bankacılığı'ndan
Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı

KOBİ'LERİN ÖNÜNÜ AÇACAK KREDİ

AKBANK

Kredi Garanti Fonu destekli kredileri KOBİ'lerle buluşturan Akbank, işini büyütmek isteyen pek çok işletmeye finansman desteği sunuyor. Konuyla ilgili açıklamada bulunan Akbank KOBİ Bankacılığı'ndan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Bülent Oğuz, birçok KOBİ'nin teminat sıkıntısından dolayı finansmana erişemediğini belirterek KGF kredilerinin artması ile KOBİ'lerin daha uygun koşullarda ticari kredi almalarının önünün açıldığını belirtti. Akbank KOBİ Bankacılığı'ndan Sorumlu Genel Müdür Yardımcısı Bülent Oğuz, Kredi Garanti Fonu (KGF) arasında imzalanan yeni protokolle mevcutta KOBİ'lere teminat desteği sunulan Hazine, Özkaynak ve Özkaynak kaynaklı Portföy Garanti Sistemi programlarına bir yenisinin daha eklenecek, Hazine kaynaklı Portföy Garanti Sistemi'nin KOBİ'lerin hizmetine sunulmaya başlandığını söyledi. Oğuz, "Bildiğiniz üzere KOBİ'lerin finansmana erişimde en önemli ihtiyaçlarından biri teminat. KGF bu konuda çok önemli bir misyon yüklenmiş durumda ve teminat yetersizliği nedeniyle finansman sağlayamayan firmalara kefil oluyor" dedi.

İhracatçılara Ayrıcalık Sağlanıyor

Yeni protokollerle KOBİ dışı firmaların da kapsama dahil edildiğini kaydeden Oğuz, "Sadece KOBİ'ler için sağlanan kefalet oranı ile KOBİ dışı firmalara sağlanan kefalet oranı KOBİ'ler lehine olacak şekilde daha yüksek. Bunun yanında ihracatçılara da bazı ayrıcalık sağlanıyor ve KOBİ dışı olmasına karşın ihracatçı firmalar için de KOBİ'ler kadar yüksek kefalet oranından teminat desteği sağlanıyor. KGF protokol değişikliğiyle birlikte Hazine kaynaklı Portföy Garanti Sistemi adı verilen sistemi devreye aldı. Bununla kefalet başvuru süreçleri iyileştirildi ve ban-

kaların kendi tahsis kararlarıyla daha fazla KOBİ niteliğindeki müşterinin Kredi Garanti Fonu teminatı ile finansmana erişim olanağı sağlanmış oldu" diye konuştu. Sistem hakkında bilgi veren Oğuz, sözlerini şöyle sürdürdü: "KGF'nin yeni devreye aldığı Hazine kaynaklı Portföy Garanti Sistemi programından tüm KOBİ vasfına haiz gerçek ve tüzel kişi işletmeler yararlanabilir. Kullanılacak ticari kredinin KGF kefalet oranı yüzde 85, kefalet üst limiti 2.5 milyon TL, taksitli ticari kredi olması durumunda vade 6-60 ay, spot kredi olması durumunda vade maksimum 18 ay. Kredi için KGF tarafından uygulanan komisyon oranı ilk yıl için kefalet tutarı üzerinden, devam eden yıllarda ise kefalet riski üzerinden yüzde 0.5, başvuru ücreti 250 TL. Kredi başvurularının banka tarafından değerlendirilerek olumlu bulunmasının ardından KGF'nin kefalet başvurusunu onaylaması halinde kredi talepleri karşılanacak. Bunun dışında Mikro KOBİ'lerin mikro kredilere ulaşımına yönelik sunulan Özkaynak kaynaklı Portföy Garanti Sistemi programı kapsamında ise yüzde 80 KGF kefaletiyle, 70 bin TL'ye kadar 36 aya varan vadelerle taksitli ticari kredi imkanı sunuluyor. Programdan yararlanacak KOBİ'lerin kalkınmada öncelikli 43 ilde (12 NUTS Bölgesi illeri) faaliyet göstermesi, yıllık net satış hasılatı ya da aktif büyüklüğünden herhangi birisinin son iki yıl sonu itibarı ile 2 milyon euroyu geçmemesi ve çalışan sayısının son 2 yıl sonu ve başvuru tarihi itibarı ile 9'u aşmaması gerekiyor. Ayrıca Hazine programı kapsamında KOBİ nitelikli işletmelerin faaliyet alanı ve yatırımlarına göre kredi üst limitleri ve vadeleri farklılaşıyor. Detaylı bilgi için KOBİ'leri Akbank şubelerimize bekliyoruz."



Aslı DÜZENLİ
Yapı Kredi Grup Direktörü

Yapı Kredi, KGF ile iş birliği kapsamında teminat eksikliği nedeniyle finansmana erişim güçlüğü çeken KOBİ'lere kredi sağlayacak. Yapı Kredi Grup Direktörü Aslı Düzenli, KOBİ'lerin ekonominin lokomotifine olduğuna dikkati çekerek, KGF'nin KOBİ'leri desteklemede önemli bir payı olduğunu dile getirdi. Düzenli, "Gerçekleştirdiğimiz bu iş birliğiyle nakdi ve gayri nakdi kredilere erişimde zorluk yaşayan tüm KOBİ'lerimizin hayatlarına kolaylık sağlıyoruz. İşletme sermayesi ihtiyacını finanse etmek, Ar-Ge yatırımlarıyla rekabet gücünü artırmak, yeni iş kurmak, iş yerini taşımak gibi farklı ihtiyaçları için KOBİ'lerimiz KGF teminatıyla ihtiyacı olan finansmana ulaşabiliyor" diye konuştu.

Yapı Kredi Grup Direktörü Aslı Düzenli, esnaf ve KOBİ müşterilerine hizmet verirken öncelikle müşterilerini tanımaya odaklandıklarını söyledi. Müşteri kitlesinin ihtiyaçlarına göre ürün ve hizmetleri şekillendirdiklerini belirten Düzenli, KOBİ'lere sağladıkları finansal desteği artırarak hem firmaları hem de faaliyet gösterdikleri sektörleri en iyi

şekilde desteklemeyi hedeflediklerinin altını çizerek "Kefalet desteğinden KGF koşullarını sağlayan KOBİ tanımına uygun tüm girişimciler, esnaf ve KOBİ'ler, tarımsal işletmeler, çiftçiler ve serbest meslek mensupları, ihracatçı firmalar yararlanabiliyor ifadelerini kullandı.

"KOBİ bankacılığı kapsamında müşterilerimizin yatırım ve işletme sermayesi ihtiyaçlarına özel pek çok farklı kredi ürünümüz bulunuyor" diyen Düzenli, müşterilerine yatırım kredilerinde o yatırıma özel ödeme planı sunduklarını kaydetti. Düzenli, "İşletme sermayesine yönelik kredilerimizde ise müşterilerin nakit ihtiyacı ile sektörlerin nakit akışına göre ödeme planı sunan finansman ürünlerimiz bulunuyor. Esnaf ve KOBİ'lerin nakit ihtiyaçlarını karşılamak için yılın belirli dönemlerinde kredi kampanyaları da düzenliyoruz. Sektörel kredilerimizin ve dönemsel kampanyalarımızın yanı sıra müşterilerimizin kısa vadeli nakit ihtiyacını karşılamak için faizsiz kredimiz, masrafsız kredimiz ve ödemesiz dönemli kredilerimiz de bulunuyor" şeklinde konuştu.

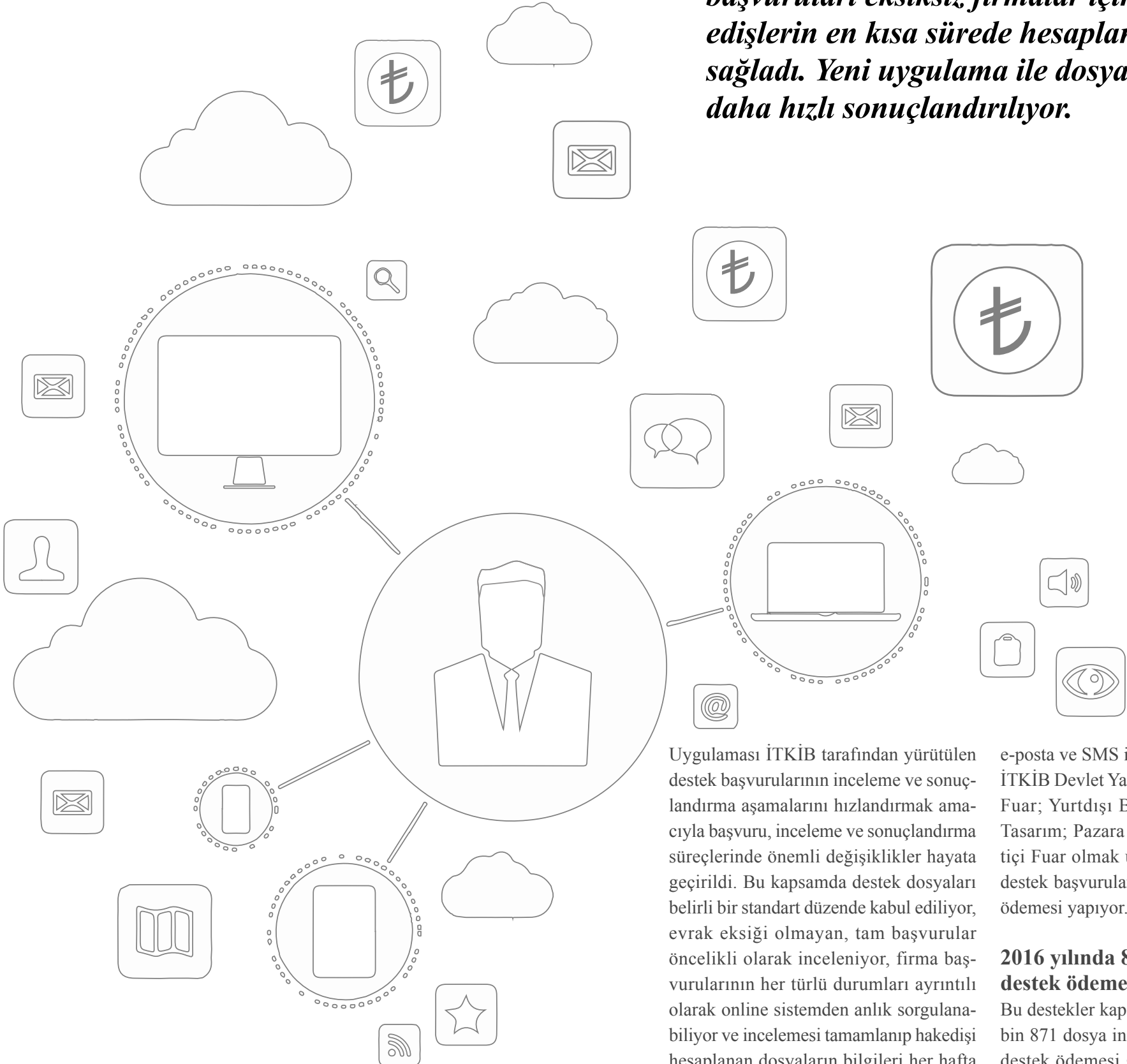
REKABET GÜCÜ ARTACAK

 **YapıKredi**

İTKİB DEVLET YARDIMLARI UYGULAMALARINDA YENİ DÖNEM

Hızlı sonuç sistemi

/ *İTKİB Devlet Yardımları Şubesi, iş süreçlerini yeniden yapılandırarak başvuruları eksiksiz firmalar için hak edişlerin en kısa sürede hesaplanmasını sağladı. Yeni uygulama ile dosyalar çok daha hızlı sonuçlandırılıyor.*



Uygulaması İTKİB tarafından yürütülen destek başvurularının inceleme ve sonuçlandırma aşamalarını hızlandırmak amacıyla başvuru, inceleme ve sonuçlandırma süreçlerinde önemli değişiklikler hayata geçirildi. Bu kapsamda destek dosyaları belirli bir standart düzende kabul ediliyor, evrak eksikliği olmayan, tam başvurular öncelikli olarak inceleniyor, firma başvurularının her türlü durumları ayrıntılı olarak online sistemden anlık sorgulanabiliyor ve incelemesi tamamlandıktan sonra hak ediliş hesaplanan dosyaların bilgileri her hafta

e-posta ve SMS ile firmalara bildiriliyor. İTKİB Devlet Yardımları Şubesi, Yurtdışı Fuar; Yurtdışı Birim, Marka, Tanıtım; Tasarım; Pazara Giriş Belgeleri ve Yurtdışı Fuar olmak üzere 5 farklı Tebliğ’de destek başvurularını kabul ederek destek ödemesi yapıyor.

2016 yılında 80 milyon TL destek ödemesi gerçekleştirildi

Bu destekler kapsamında; 2016 yılında 3 bin 871 dosya incelenerek 80 milyon TL destek ödemesi gerçekleştirildi. Başvuru-

2017 başından bu yana

372 · **473** · **10** milyon TL'den
firmanın dosyası sonuculandırıldı fazla ödeme talimatı verildi

E-POSTA VE SMS İLE BİLGİLENDİRME Süreçlerdeki iyileştirmeler ve online sorgulama sisteminin yanı sıra, 2017 yılının başından itibaren sonuçlandırılan dosyaların bilgileri firmalara e-posta ve SMS ile bildiriliyor.

uların incelemesinde katılımcı firmaların hakedişlerini bekletmemek adına iş süreçleri yeniden yapılandırıp öncelikle incelenecek dosyaların düzeni değiştirildi. Bu çerçevede, Evrak listeleri standartlaştırılarak yeniden düzenlendi ve dosya kontrol listeleri oluşturuldu. Yeni düzenleme ile ilk başvuru esnasında evrak bazında eksiklikler tespit edilerek başvuru yapan firmaya ilk eksiklik bildirimi kabul aşamasında yapılabilir. Eksik olmayan dosyalar bekletilmeden detaylı inceleme ve hesaplama aşaması için uzmanlara havale ediliyor. İnceleme süreci tamamlandıktan sonra başvuruları eksiksiz olan firmalar için hakedişler hesaplanarak dosya sonuçlandırma işlemleri başlatılıyor. Bu uygulama sayesinde dosyası tam ve eksiksiz olan firmaların dosyaları çok daha hızlı sonuçlandırılır hale geldi. İTKİB Devlet Yardımları Şubesi, başvuru durumu hakkında firmaları anlık bilgilendirmek, eksikliklerin anlık bildirilerek eksik evrakın hızlıca tamamlanmasını sağlamak ve sonuçlanan dosyaya iliş-

kin hakediş tutarları ve TCMB gönderim tarihlerinin firmalarımızla paylaşımına sunmak amacıyla “Online Sorgulama Sistemi” geliştirdi.

Tüm aşamalar online takip edilebiliyor

Firmalar Fuar Destekleri Başvuru Sorgulama ekranına; www.itkib.org.tr adresindeki “Online İşlemler” sekmesinden “Fuar Destekleri Başvuru Sorgulama” menüsüne ulaşarak vergi numarası ile sorgulama yapabiliyor. Sorgu ekranında başvurunun hangi aşamada olduğu, hangi uzman tarafından incelendiği, uzmanınıza ait iletişim bilgileri, hangi evrakların eksik olduğunu ya da destek ödemesi için TCMB’ye ödeme emri verildi ise hakediş tutarı ve gönderim tarihleri anlık olarak görüntülenebiliyor. Fuar destekleri için uygulanmakta olan online sorgulama sisteminin ilk aşamada diğer tebliğ dosyalarını da kapsayarak genişlemesi için altyapı çalışmaları devam ediyor. Çalışmaların tamamlanmasının ardından çok kısa bir süre içerisinde tüm destek başvuruları için online sorgulama yapmak mümkün olacak.

Yılbaşından bu yana 473 dosya sonuçlandırıldı

Süreçlerdeki iyileştirmeler ve online sorgulama sisteminin yanı sıra, 2017 yılının başından itibaren ilave bir adım daha atılarak hakediş hesaplaması yapıp sonuçlandırılan dosyaların; inceleme tarihi, hakediş tutarı gibi bilgiler e-posta ve SMS ile bildiriliyor.

2017 yılı başından itibaren 372 firmanın, 473 dosyası incelenerek sonuçlandırıldı ve 10 milyon TL’den fazla destek ödemesi için TCMB’na ödeme talimatı verildi. Bu kapsamda, 2017 yılı başından itibaren hakedişi hesaplanan firma/dosyalar için; 614 e-posta gönderimi ile 333 SMS gönderimi gerçekleştirildi. Online sistemin kullanımının yaygınlaştırılması aşamasında, haftalık e-posta ve SMS gönderimlerine devam edilecektir.

BAŞVURULARI KABUL EDİLEREK ÖDEMESİ YAPILAN DESTEKLER

1. Yurtdışı Fuar Desteği, 2009/5
2. Yurtdışı Birim, Marka, Tanıtım Desteği 2010/6
3. Tasarım Desteği, 2008/2
4. Pazara Giriş Belgeleri Desteği, 2014/8
5. Yurtiçi Fuar Desteği, 2014/4

BAŞVURU, İNCELEME VE SONUÇLANDIRMA SÜREÇLERİNDEKİ DEĞİŞİKLİKLER

1. Destek Dosyaları belirli bir standart düzende kabul ediliyor,
2. Evrak eksikliği olmayan, tam başvurular öncelikli olarak inceleniyor,
3. Firma başvuruları ayrıntılı olarak online sorgulanabiliyor,
4. Hakedişi hesaplanan dosya bilgileri e-posta ve SMS ile bildiriliyor.

İzlenecek adımlar

1.Adım www.itkib.org.tr adresi online işlemler menüsüne erişim



2.Adım fuar destekleri başvuru sorgulama ekranı



3.Adım vergi numarası girilmesi

FUAR DESTEKLERİ BAŞVURU SORGULAMA		
VERGİ NO	:	
FUAR TİPİ	:	☒ BİREYSEL ☐ MİLLİ KTVGPH
GÜVENLİK KODU	:	
		GÖNDER TEMİZLE

4.Adım fuar seçimi

FUAR DESTEKLERİ BAŞVURU SORGULAMA		
VERGİ NO	:	
FUAR TİPİ	:	☒ BİREYSEL ☐ MİLLİ E1DJFV
GÜVENLİK KODU	:	
		GÖNDER TEMİZLE
FİRMA ADI	:	... Ltd.Şti.
FUAR	:	Seçiniz Seçiniz Heimtextil Frankfurt'15 MOOD 2015 Azerbaycan Dekor Expo'16

5.Adım sonuç

VERGİ NO	:	
FUAR TİPİ	:	☒ BİREYSEL ☐ MİLLİ GGLL3L
GÜVENLİK KODU	:	
		GÖNDER TEMİZLE
FİRMA ADI	:	... Ltd.Şti.
FUAR	:	Azerbaycan Dekor Expo'16
DOSYAYI İNCELEYEN	:	ADI SOYADI : Neslihan Öztürk TELEFON : (212) 454 03 21 E-MAIL : neslihan.ozturk@itkib.org.tr
DOSYANIN DURUMU	:	4. Eksiklikte
İNCELENME TARİHİ	:	11.01.2017
FUAR BAŞLANGIÇ TARİHİ	:	28.04.2016

İHRACAT VE TURİZM RUBLE İLE TİCARETİ BEKLİYOR

/ Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Rusya Devlet Başkanı Vladimir Putin arasında Ağustos 2016'da gerçekleştirilen tarihi zirve ile birlikte gündeme gelen iki ülke arasındaki dış ticarete Türk lirası ve Rus rublesi kullanımına ihracatçılar da tam destek veriyor.

Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan ve Rus Devlet Başkanı Vladimir Putin'in iki ülke ticaretinde yerel para birimlerini kullanmaya dair Ağustos ayında yaptıkları açıklamalarından sonra Cumhurbaşkanı Recep Tayyip Erdoğan, geçtiğimiz yılın sonunda da Türk Lirası'nın dolar ve euro başta olmak üzere yabancı para birimleri karşısındaki büyük değer kaybına çare olarak vatandaşlara ellerinde bulundurdıkları dövizleri bozdurmaları çağrısında bulunmuş, aynı zamanda Türkiye'nin dış ticaretinde dolar yerine ticaret yapılan ülkenin para birimi ve Türk Lirası kullanılmasını önermişti. Erdoğan, o dönemde yaptığı bir açıklamada da "Rusya, İran ve Çin'le görüştük. Yerel paralarımızla alışveriş yapalım. Rusya ile ruble, Çin'le yuan ile, İran ile dinarla alışveriş yapacağız. Bir tuzak kuruldu bu tuzağı bozmamız lazım" demişti.

Ruble ile ihracat

yeni sinerji yaratacak

Ekonomi dünyası, Türkiye ve Rusya'nın ekonomik alandaki işbirliğinin



artmasını çok önemli görüyor. Bölgesel işbirlikleri içinde Rusya ve Türkiye işbirliği hayati önemde ele alınıyor. Türkiye ve Rusya ekonomileri birbirlerini tamamlayan ekonomik yapılar olmaları sebebiyle rekabetin az olduğu ve karşılıklı, kazan-kazan ilkesine dayanan ekonomik ilişkiler barındırıyor. Dolayısıyla ruble ve TL kullanımının Türkiye ve Rusya arasında yeni bir sinerji yaratacağını ve ikili ticaret anlaşmalarını kolaylaştıracağını da kaydediliyor. Türk Lirası ve ruble kullanımı iki ülke arasında siyasi ve kültürel bağların güçlendirilmesi açısından çok faydalı olacak. İki ülke arasında yerel para birimlerinin kullanılması ticareti çok hızlı ve etkin hale getirecek. Konu hakkında Ekonomi Bakanı Nihat Zeybekci'de Ticarete ruble ve Türk Lirası'nın kullanılmasına yönelik teknik çalışmalar yaptıklarını ifade ederek şu ifadeler bulunmuştu: "Hedefimiz Türkiye'ye gelen Rus vatandaşların Ruble ile ödeme yapabilmesini hedefliyoruz. Aynı şekilde Rusya'ya giden vatandaşlarımızın Türk Lirası ile ödeme yapabilecekleri çalışma içindeyiz. 100 milyara gidecek

ticaret hacmimizin ruble ve Türk lirasıyla yapılmasını hedefliyoruz."

Ruble güçleniyor

2016'da yüzde 0,5 daraldığı tahmin edilen Rus ekonomisinin yeni yılda canlanması beklenirken, ülkede enflasyonun da hız keseceği öngörülüyor. Petrol fiyatlarındaki artıştan destek bulacak Rusya'nın parası ruble 2017'de gelişmekte olan ülke yatırımcısının en önemli tercihleri arasında gösteriliyor. Portföy yöneticileri 2017'de siyasi ortamın iyileştiği, ABD'deki faiz artışlarından kaynaklanan şoklara ve ABD'nin yeni Başkanı Donald Trump'ın söylemlerine karşı daha az hassas olan piyasaları tavsiye ediyor. Avrupa, Ortadoğu, Afrika içinde yatırım için önerilen piyasaların başında ise Rusya geliyor. Analistlere göre, Temmuz 2014'ten bu yana neredeyse yüzde 50 değer kaybeden rublenin bu yıl yükselme potansiyeli güçlü. İsviçreli UBS, gelecek 12 ay içinde Avrupa, Ortadoğu ve Afrika bölgeleri içinde en iyi carry trade -yani düşük faizle borçlanıp yüksek getirili piyasalarda yatırım yapma fırsatını Rus Rublesi'nin sundu-

ğunu belirtiyor. Bankanın tahminlerine göre rublenin yüzde 26 getiri sağlama potansiyeli bulunuyor. 2016 başlarında dolar karşısında 82,28 seviyesine kadar çıkan ruble, şu sıralarlar 60,2 seviyelerinden alıcı buluyor. NN Investment Partners da Rus hisse senedi piyasalarını 2017 için iyi bir kazanç adayı olarak görüyor.



TEXPORT

SAHİBİ

İTHİB adına Başkan İsmail GÜLLE

YAYIN YÖNETMENİ

Erkan Ersöz
erkanersoz@kucukmucizeler.com

EDİTÖR

Cenk Sarıoğlu
cenk@kucukmucizeler.com

GRAFİK TASARIM

Uğur Karagül
ugurkaragul@kucukmucizeler.com

FOTOĞRAFLAR

Fatih Yalçın
fatihyalcin@kucukmucizeler.com

BASKI VE CİLT

Belmat Baskı
Oruçreis Mah. Tekstilkent Cad. Blok
No: 10-AN A7 Blok No: 51 Kapı No: 308
Esenler / İstanbul

TEXPORT GAZETESİ

İTHİB adına, Küçük Mucizeler Yayıncılık İletişim Hizmetleri Ltd. Şti. tarafından yayına hazırlanmaktadır.

YÖNETİM YERİ

Çobançeşme Mevkii Sanayi Cad. Dış Ticaret Kompleksi B Blok Yenibosna / İstanbul-Türkiye
T: (212) 454 04 71 F: (212) 454 04 13

YAYIN TÜRÜ

Sürekli yerel gazete TEXPORT Gazetesi, İTHİB üyelerine ücretsiz olarak dağıtılır. Alıntı yapılması yazılı izne bağlıdır. Gönderilen yazı ve resimler iade edilmez.

YAPIM

küçük mucizeler
—yayıncılık ve iletişim—

Kaptanpaşa Mah. Darülaceze Cad.
Bilaş İş Merkezi A Blok K: 6 D: 63
Şişli / İstanbul
T: (212) 211 68 53 F: (212) 211 56 54

HEDEF 7 PARA BİRİMİ

Ticarete yerli para birimlerinin kullanılması meselesinin daha yaygın hale getirilmesi için Rusya modellemesi sonrasında diğer ülkelerle de harekete geçilmesi bekleniyor.

-  RUSYA
-  İRAN
-  AZERBAYCAN
-  GÜRCİSTAN
-  ÇİN
-  KIRGIZİSTAN
-  IRAK

TÜRKİYE-KAZAKİSTAN YATIRIM ORTAKLIĞINDA YENİ BİR ADIM

/ Türkiye-Kazakistan yatırım ortaklığı üzerine 25 Ocak tarihinde İstanbul Dış Ticaret Kompleksi'nde İTHİB Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Gülle, Kazakistan Yatırım ve Kalkınma Bakanlığı Türkiye Temsilcisi Nuriddin Amankul ve sektör temsilcileri bir araya geldi.



Taraflar, İTKİB Marmara Toplantı Salonu'nda bir araya geldi. Toplantıda Nuriddin Amankul tarafından Kazakistan'da yatırım olanaklarına dair bilgiler verildi. Kazakistan'da tekstil sektörünün yeni yeni gelişmeye başladığını bilgisinden hareketle Kazakistan devletinin yatırımcılara yer tahsisinden ücretsiz elektrik-su-doğalgaz kullanımına kadar pek çok olanak sağladığı belirtildi. Toplantıda Kazakistan'da yatırım maliyetlerinin Türkiye ortalamasının çok altında kaldığının altı çizilirken, asgari ücretin 80 dolar olduğu bilgisi paylaşıldı. Ayrıca toplantıda Rusya, Belarus, Ermenistan ve Kırgızistan, Kazakistan'ın dâhil olduğu Avrasya Gümrük Birliği sayesinde Kazakistan'da üretim yapan firmaların bu ülkelere gümrük vergisi ödemeden ihracat yapabilecekleri de ayrıca ifade edildi. Toplantıda, İTHİB Yönetim Kurulu Başkanı İsmail Gülle'nin önerisiyle 12-14 Mart tarihinde gerçekleşecek CAT

EXPO fuarına paralel, 15 kişilik bir heyet düzenlenmesi ve ikili ilişkilerin geliştirilmesi amacıyla görüşmelerin derinleştirilmesi konusunda fikir birliğine varıldı. Anılan heyet öncesinde, Şubat ayında tekrar Kazakistan yetkilileri ile görüşülerek karşılıklı beklentilerin ve görüşlerin konuşulması konusunda karar kılınarak toplantı sonlandırıldı.

Türk firmalarına kolaylık

Kazakistan'da kalitesinden ötürü en fazla Türk tekstil ürünlerinin tercih edildiğini ve bu nedenle özellikle Türkiye'nin yatırımının beklendiğinin ifade edildiği toplantıda özellikle "Ontustik" serbest bölgesinin tekstil odaklı bir serbest bölge olduğu belirtildi. Kazakistan Yatırım ve Kalkınma Bakanlığı Türkiye Temsilcisi, bölge valisinin ve yerel halkın büyük kısmının Türkçe bilmesi sebebi ile bu bölgede iş yapacak firmaların zorluk yaşamayacaklarını dile getirdi.

TAHRAN TTM İLE TİCARİ BAĞLARIMIZ GÜÇLENİYOR



Tahran - Türkiye Ticaret Merkezi'nin, son yıllarda artış eğilimi içerisinde olan İran ile tekstil ve konfeksiyon ticaretimizin ivme kazanmasına büyük katkı sağlaması bekleniyor.

/ İstanbul Tekstil Ve Hammaddeleri İhracatçıları Birliği (İTHİB), 2017 yılında faaliyetlerine hız kesmeden devam ediyor.

Türkiye İhracatçıları Meclisi (TİM) tarafından yürütülen Türkiye Ticaret Merkezleri (TTM)'nin ilk projesi; 25 Şubat 2017 tarihinde İran'ın başkenti Tahran'da, İTHİB işbirliği ile gerçekleşti. İTHİB'in 19 üye firma ile katılım sağladığı Tahran Türkiye Ticaret Merkezi; Tahran'ın en nezih semtlerinden ve ticaret faaliyetlerinin yoğun olarak yapıldığı Elahiye 34 East Maryam Street adresinde hizmet vermeye başladı. Eximbank, Halk Bankası ve İran Saman Bankası'nın da şubelerinin açılması planlanan TTM'de, sektörümüz dışında mobilya, hazır giyim ve kimya sektörlerinin firmalarının yanında Türk Hava

Yolları da hizmet sunuyor. Bu sayede Tahran Türkiye Ticaret Merkezi'nin Türkiye-İran ticaretini kolaylaştırmada ve ihracatımızı arttırmada etkin bir rol oynaması hedefleniyor. Türkiye'nin yaklaşık 10 milyar dolarlık tekstil ve hammaddeleri ihracatı içerisinde, yüzde 4,7'lik payla en büyük beşinci ihracat pazarı konumundaki İran'a; 2016 yılında 460 milyon dolar değerinde ihracat gerçekleştirildi. Aynı şekilde, yaklaşık 15 milyar dolarlık hazır giyim ihracatı içerisinde 340 milyon dolar ihracat gerçekleştirilen İran; yüzde 2,3'lük payla 10'uncu büyük hazır giyim ihracat pazarı konumunda.

BURASI ESKİ TÜRKİYE DEĞİLDİR

/ Hem dünya, hem de Türkiye açısından tarihi günlerden geçiyoruz. Ülkemiz sonuçları çok önemli olacak bir referanduma giderken, bazı Avrupa ülkelerinin milletimize karşı takındığı tavır hepimizi derinden etkilemiştir. Hollanda ve Almanya’da, başta Ekonomi Bakanımız Sayın Nihat Zeybekci, Aile ve Sosyal Politikalar Bakanımız Sayın Fatma Betül Savaş ve Dışişleri Bakanımız Sayın Mevlüt Çavuşoğlu’nun uğradığı haksızlıklar, orada yaşayan vatandaşlarımızın darp edilmesi ve ortaya konan ayrımcı yaklaşım, çağdışı ve demokratik değerlere tamamen aykırıdır. Herkes bilmelidir ki, burası eski Türkiye değildir. Bölgesinin en önemli gücü, en büyük ekonomisi, ticaret merkezi konumuna çalışarak gelmiş olan ülkemiz, bu uygulamalara karşı tepkisini elbette verecektir. Terör örgütlerinin miting ve toplantılarına izin veren yönetimlerin, başka bir ülkenin bakanını ülkeye almama gibi bir tavır sergilemesini hayretle karşılıyor ve en sert biçimde kınıyoruz. Avrupa medyasının takındığı sağduyusuz ve çirkin tutumu da protesto ediyoruz.

İsmail GÜLLE

Yönetim Kurulu Başkanı



İTHİB

İSTANBUL TEKSTİL VE HAMMADDELERİ
İHRACATÇILARI BİRLİĞİ